**ОТЗЫВ**

 **на работу студента/ки 4 курса**

**Института «Высшая школа менеджмента»**

 **Санкт-Петербургского государственного университета**

**Павловой Елизаветы Павловны**

 **по подготовке выпускной квалификационной работы по направлению 38.03.02 – Менеджмент, профиль – Маркетинг**

**на тему
«РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ ДОЛГОСРОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ С КЛИЕНТАМИ КОМПАНИИ «РУСЬПУШНИНА»»**

|  |  |
| --- | --- |
| **Проявление студентом самостоятельности и инициативы при работе над ВКР** | * Студент проявил самостоятельность при формулировке исследуемой управленческой проблемы, целей и задач ВКР
 |
| **Интенсивность взаимодействия с научным руководителем:** | * Постоянное взаимодействие
 |
| **Соблюдение графика работы над ВКР:** | * Полностью соблюдался
 |
| **Своевременность предоставления окончательной редакции ВКР научному руководителю** | * За три дня и более до срока сдачи ВКР
 |
| **Степень достижения цели ВКР** | * Полностью достигнута
 |
| **Соответствие содержания ВКР требованиям**  | * Полностью соответствует
*
 |
| **Соответствие оформления ВКР требованиям**  | * Полностью соответствует
 |

**Особые комментарии**: (при наличии)

Автором проведена серьезная работа по проработке плана подготовки ВКР, выполнено оригинальное исследование, соответствующее цели и задачам работы, тщательно проанализированы результаты и представлены обоснованные управленческие рекомендации.

Хотелось бы особенно отметить самостоятельность и системность подхода Автора. Изучение опыта компании на B2B рынке является особенно сложной задачей, с которой Елизавета Павловна справилась блестяще.

**Общий вывод**: работа студента/ки Павловой Елизаветы Павловны *отвечает* требованиям, предъявляемым к выпускным квалификационным работам по направлению 38.03.02 – Менеджмент, профиль Маркетинг.

Научный руководитель: к.э.н., доцент Смирнова М.М.

Дата 06.06.2020