Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования

Санкт-Петербургский Государственный Университет

Щербан Алексей Андреевич

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА НА ТЕМУ:

СТРАНЫ СЕВЕРНОЙ АФРИКИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ВООРУЖЕНИЙ И ВОЕННОЙ ТЕХНИКИ

Образовательная программа «Востоковедение и африканистика»

Направление «Востоковедение и африканистика»

Профиль «Экономика и международные экономические отношения стран Азии и Африки»

|  |  |
| --- | --- |
| Научный руководитель: | Кокушкина Ирина Владимировна,  кандидат экономических наук, доцент |

Санкт–Петербург

2018

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ 3

ГЛАВА I. СТРАНЫ СЕВЕРНОЙ АФРИКИ В СИСТЕМАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ 7

§ 1.1 Характеристика субрегиона Северная Африка 7

§ 1.2 Страны Северной Африки в системах международной экономики и международных экономических отношений 12

ГЛАВА II. СТРАН СЕВЕРНОЙ АФРИКИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ВООРУЖЕНИЙ И ВОЕННОЙ ТЕХНИКИ 31

§ 2.1 Мировой рынок вооружений: определение, сущность, основные тенденции развития и регулирующие международные соглашения 31

§ 2.2 Причины и особенности участия стран Северной Африки в международной торговле вооружениями и военной техникой 37

§ 2.3 Структура импорта вооружений стран Северной Африки 45

ГЛАВА III. ПЕРСПЕКТИВЫ РЕГИОНАЛЬНОГО ВОЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И СОЗДАНИЯ СОБСТВЕННЫХ ВПК 69

§ 3.1 Региональное военное сотрудничество в Северной Африке 69

§ 3.2 Собственные производства В и ВТ в странах Северной Африки 70

ЗАКЛЮЧЕНИЕ 77

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ: 79

ПРИЛОЖЕНИЯ 87

Приложение 1 87

Приложение 2 88

Приложение 3 89

Приложение 4 90

ВВЕДЕНИЕ

Данная работа рассматривает Северную Африку через призму участия государств региона в международных экономических отношениях (МЭО), а именно в мировой торговле вооружениями и военной техникой. Страны региона являются активными игроками на этом рынке, ежегодно пополняя свои арсеналы различными видами военной техники от истребителей до стрелкового оружия. Рынок вооружений и военное техники – одно из перспективных направлений развития международных экономических отношений в регионе.

Актуальность темы исследования подтверждается интересом научного сообщества к изучению особенностей развития товарных рынков на африканском континенте в целом и пристальное внимание всего мира к трагическим событиям, происходивших в странах Северной Африки (гражданская война в Ливии, события Арабской весны, свержения режимов в Тунисе и Египте и др). Многие некоммерческие, негосударственные фонды и организации бьют тревогу в связи с гуманитарной ситуацией в странах Африки, тогда как транснациональные корпорации рассматривают их как перспективный рынок для сбыта своей продукции. В этом отношении рынок вооружений и военной техники не является исключением. И хотя мировой финансовый кризис негативно повлиял на объем рынка В и ВТ в регионе, североафриканские страны смогли быстро оправиться от его негативных последствий, демонстрируя стабильный спрос, в первую очередь, на обычные вооружения. Объем контрактов и поставок, в особенности в самые развитые страны региона, растет, но им по-прежнему не хватает прозрачности в части открытой отчетности по совершенным сделкам, условиям их финансирования и осуществления. Данная работа призвана, насколько это возможно, устранить недостаток информации по этой теме.

Слабая степень разработанности проблемы выражается в почти полном отсутствии научных трудов регионоведческой направленности, которые могли бы осветить проблемы участия стран Северной Африки в торговле на мировом рынке вооружений и военной техники. Это объясняется тем, что страны региона обычно рассматриваются в связке с государствами Ближнего Востока. Между тем, им присущи свои индивидуальные особенности развития, в том числе на рынке вооружений, которые остаются незамеченными из-за их изучения в сравнении с другими странами Ближнего и Среднего Востока. Ежегодные отчеты Стокгольмского института исследований проблем мира (SIPRI) и Международного института стратегических исследований (IISS) дают лишь точечную информацию по объемам экспорта, импорта, типах вооружений, поставляемых в отдельные страны Северной Африки и не рассматривают данный регион в целом.

В связи с выше изложенным, целью данной работы является выявление особенностей и тенденций участия стран Северной Африки в международной торговле вооружениями и военной техникой в последнее десятилетие XXI в.

Для достижения поставленной цели, представляется необходимым решить следующие задачи:

1. дать общую характеристику региона Северной Африки;
2. определить географические границы рассматриваемого региона;
3. определить место региона и его отдельных стран в системах мировой экономики и международных экономических отношений;
4. определить внешние и внутренние факторы нестабильности, влияющие на развитие региона и рынка вооружений и военной техники;
5. выявить причины и факторы, определяющие особенности участия стран Северной Африки в международной торговле оружием;
6. охарактеризовать особенности участия стран Северной Африки в международной торговле В и ВТ;
7. показать структуру товарооборота продукции военного назначения в отдельных странах региона;
8. выявить перспективы, проблемы и тенденции участия стран Северной Африки в международной торговле вооружениями и военной техникой;
9. определить перспективы регионального военного сотрудничества и создания собственных производств вооружений и военной техники.

Предметом данного исследования является международная торговля вооружениями и военной техникой.

Объектом данного исследования является участие правительств данных государств в международной торговле вооружениями.

В работе широко используются массивы статистических данных, аккумулированных в отчетах национальных и международных исследовательских институтов, таких как Стокгольмский институт исследований проблем мира (SIPRI), Исследовательская служба Библиотеки Конгресса США (CRS), Лондонский Международный институт изучения проблем мира (IISS), Американское агентство по контролю над вооружениями, Центр Анализа Мировой Торговли Оружием (РФ). Помимо этого, при анализе экономического положения государств и их места в системах МЭ и МЭО используется статистическая информация Международного Валютного Фонда, Всемирного Банка и ООН.

Необходимо упомянуть о сложности обработки и анализа статистических данных, предоставляемых указанными выше международными организациями, поскольку они имеют лишь ограниченную степень достоверности.

Сложность для исследования представляет и традиционное рассмотрение региона Северной Африки в связке с Ближним Востоком. Практически все международные институты, исследующие проблемы безопасности в мире, не выделяют данный ареал как отдельный субъект изучения, чаще всего рассматривая его в комплексе с государства Ближнего Востока и Северной Африки.

Научная новизна данной работы состоит в исследовании общих и частных особенностей участия стран Северной Африки в торговле на мировом рынке вооружений и военной техники.

Структурно работа состоит из введения, трех глав, заключения и списка используемой литературы и источников. В первой главе приводится характеристика региона Северной Африки и его место в системе международных экономических отношений, рассматриваются факторы нестабильности. Во второй главе приводится информация о положении региона на мировом рынке вооружений и военной техники с использованием статистических данных нескольких международных исследовательских центров, занимающихся проблемами мира и вооружений. Третья глава посвящена проблемам и перспективам развития военной кооперации в Северной Африке, а также создания собственных предприятий по производству продукции военного назначения.

В заключении представлены основные выводы, которые были сделаны в результате проделанной работы.

ГЛАВА I. СТРАНЫ СЕВЕРНОЙ АФРИКИ В СИСТЕМАХ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

§ 1.1 Характеристика субрегиона Северная Африка

География. Северная Африка, согласно классификации Организации Объединенных наций, это субрегион, включающий в себя семь государств[[1]](#footnote-1) общей площадью около 8 млн км2 и населением примерно 230 млн чел., находящихся в северной части Африканского континента. К субрегиону относятся такие государства, как Судан, Египет, Ливия, Тунис, Алжир, Марокко и Западная Сахара.

Термин «Северная Африка» не имеет единого определения ни в научной среде, ни у международных организаций. Одни под «Северной Африкой» понимают часть суши на севере Африканского континента, протянувшуюся от атлантического берега на западе до Суэцкого канала и Красного моря на востоке. Другие ограничиваются указанием лишь Марокко, Алжира и Туниса в качестве североафриканских стран, руководствуясь колониальным французским термином «Afrique du Nord»[[2]](#footnote-2). В арабской культуре для этих трех стран, а также для Ливии существует собственный термин – «аль-Магриб», что в переводе с арабского означает «запад», то есть этим термином обозначалась западная часть арабского халифата, а название впоследствии осталось в арабском языке[[3]](#footnote-3). Египет же, из-за его тесных исторических связей с арабским Машриком (арабскими странами, находящимися на евразийском континенте), чаще всего относят к ближневосточным странам. Однако географически, египетское государство расположено в северо-восточной части Африки и поэтому может быть отнесено к субрегиону Северная Африка. Республика Судан обладает общими этническими, культурными, историческими и лингвистическими чертами, присущими всем остальным североафриканским государствам и на этом основании рассматривается Организацией Объединенных Наций, как неотъемлемая часть субрегиона. Однако, например, Африканский союз придерживается иного взгляда и относит Судан к странам Восточной Африки, при этом Мавритания в его классификации находится в группе североафриканских государств[[4]](#footnote-4)[[5]](#footnote-5).

Главным объединяющим географическим фактором субрегиона выступает пустыня Сахара, которая протянулась с запада на восток на 4800 км и с севера на юг на 1200 км. Помимо этого, все северо-африканские страны имеют выходы к морю: Египет, Ливия, Тунис, Алжир – к Средиземному, Западная Сахара – к Атлантическому океану, Судан – к Красному морю, а Марокко – и к Средиземному морю и к Атлантическому океану. Общая протяженность береговой линии семи государств – более 10 тыс. км.

Пустыня Сахара является главной особенностью природного ландшафта всех северо-африканских стран, при этом она служит естественным барьером, отделяющим Северную и Субсахарскую Африку. Пустыня занимает 75% территории субрегиона, затрагивая южную часть Алжира, Марокко, Туниса, большую часть Ливии и Египта.

Помимо этого, Великая пустыня – это разграничительная линия между белой и черной Африкой. Подавляющее большинство населения североафриканских государств проживает вдоль берега Атлантического океана, Средиземного моря, а также в дельте Нила, а пустыня Сахара остается одним из самых редко населенных регионов мира. Этот естественный природный барьер сыграл значительную роль в истории Ближнего Востока и Африки.

Среди других природных особенностей Северной Африки – длинный хребет Атласских гор, протянувшийся с юго-запада на северо-восток на 2500 км. Горная гряда располагается на территории 3 государств: Марокко, Алжира и Туниса.

На востоке субрегиона природной доминантой является река Нил и ее притоки, способствующие развитию земледелия и водоемких отраслей производства. На реке Нил построено несколько гидроэлектростанций, снабжающих жителей Египта, Судана и Эфиопии электроэнергией.

Климат в субрегионе – от средиземноморского до тропического (южная часть Судана) с преобладанием пустынного и полупустынного. Для прибрежных районов характерна  мягкая, влажная зима и жаркое, сухое лето. Более засушливый климат с холодной зимой и жарким летом доминирует на высоком плоскогорье. В пустыне характерное природное явление – песчаные бури и суховеи — горячие, несущие пыль и/или песок ветра, часто дующие летом. В разных странах субрегиона для данного природного явления существуют свои наименования в местных языках. В некоторых пустынных районах дожди выпадают лишь 1-2 раза в год. Есть территории с горным климатом (Атласские горы).

История. Внимания заслуживает история североафриканского региона. (см. приложение 1). Различные геологические и археологические исследования, проведенные на его территории обнаружили, что самые ранние жители Северной Африки оставили значительные следы своего существования. К ним относятся, например, пещерные картины Тассили-н'Айджере, найденные к северу от Таманрассета (Алжир), на которых запечатлены яркие сцены повседневной жизни Северной Африки в период неолита (ок. 8000 – 4000 гг. до н.э.).

Большой след в истории цивилизаций Северной Африки оставили Карфаген и Нумидия. Но в 146 г. до н.э. все северо-африканские карфагенские территории стали провинцией Римской империи. Присоединенные земли были важны Риму экономически, так как здесь выращивали зерно, необходимое для снабжении огромной римской армии и населения. Были налажены морские пути сообщения, которые после падения Западной Римской империи в 476 г. были утрачены и восстановились лишь с приходом Ислама.

Кроме того, именно Северная Африка, а точнее ее северо-западная часть, стала колыбелью зарождения первых цивилизаций на земле, оставивших человечеству величественные памятники древности, такие как пирамиды Хеопса, храмы в Люксоре и другие.

Ранние мусульманские завоевания затронули Северную Африку уже спустя 30 лет после зарождения Ислама, то есть к 640 г., а к 670 г. большая часть региона попала под власть арабских завоевателей. В Средние Века в западной части субрегиона существовали могущественные берберские государства Аль-Моравидов, наводившие страх на испанские территории в XI – XII вв., и Аль-Мохадов, конец правлению которых положила Реконкиста.

В Новое Время почти вся Северная Африка была под контролем Османской империи, за исключением Марокко. В XIX в. началась колониальная эпоха в истории региона. Французы начали завоевание Алжира в 1830 г., а в 1881 г. был объявлен протекторат Франции над Тунисом. В 1912 г. колонией Франции стало Марокко, в том же году ливийские территории стали итальянской колонией. В 1899 г. Великобритания и Египет подписали соглашение об установлении совместного управления в Судане, а в 1914 г. Британская империя объявила Египет своим протекторатом. Таким образом, все страны региона прошли в своем развитии период колониальной зависимости от европейских держав.

Во время Второй мировой войны с 1940 по 1943 гг. Северная Африка стала местом проведения Северной африканской кампании, которая заслужила славу одного из самых ожесточенных сражений антигитлеровской коалиции и фашистских войск.

В течение 1950-х и 1960-х годов все североафриканские государства обрели независимость.

Отдельного упоминания заслуживает история появления непризнанного государства Западная Сахара. Фронт ПОЛИСАРИО, борющийся за самоопределение этого региона, провозгласил независимость в 2005 г., объявив Западную Сахару суверенным государством под названием Сахарская Арабская Демократическая Республика (САДР). После оккупации в 1979 г. западной части спорной территории Западной Сахары Королевством Марокко была построена стена, разделившая территорию на западную и восточную часть. Западной частью управляет Марокко, на ее территории проживает подавляющее большинство населения. С 1991 г. действует перемирие между фронтом ПОЛИСАРИО и Марокканскими властями. Главным условием перемирия является проведение референдума о независимости Западной Сахары, который так и не был проведен официальным Рабатом. ООН отказывается признать независимость САДР и принять ее в своей состав, при этом Организация осуждает незаконную оккупацию Марокко территорий к западу от возведенного вала.

В 2010-2011 гг. массовые протесты охватили страны региона, которые привели к свержению правительств в Тунисе и Египте, а также к гражданской войне в Ливии. Крупные протесты также произошли в Алжире и Марокко. Последствия арабской весны можно наблюдать и до сих пор. Никуда не исчезают и межгосударственные конфликты вокруг спорных территорий, а также проблема международного терроризма[[6]](#footnote-6).

Субрегион объединяет страны с самым разным политическим устройством. Так, в Марокко действует дуалистическая конституционная монархия, а Алжир, Египет, Судан и Тунис имеют республиканскую форму правления.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что Северная Африка – это субрегион, объединяющий 7 государств с общими историко-культурными и географическими чертами. Однако они обладают собственными особенностями культурно-исторического развития, которые сложились в результате самостоятельного пути каждой страны к независимости в середине прошлого столетия.

Субрегион Северная Африка, несмотря на схожие географические черты и общность исторического развития, в области экономического развития обнаруживает крайнюю степень неоднородности своих субъектов. И это несмотря на то, что по классификации ООН все страны региона относятся к группе развивающихся стран[[7]](#footnote-7). Подробнее об экономическом состоянии стран Северной Африки и их месте в системах международной экономики и международных экономических отношений – в следующем параграфе.

§ 1.2 Страны Северной Африки в системах международной экономики и международных экономических отношений

Марокко, Алжир, Тунис, Ливия, Египет и Судан недавно претерпели беспрецедентные политические и экономические трансформации. Арабская весна вызвала фундаментальные изменения в политической жизни, результаты которых до сих пор до конца не определены. Политический переход всегда имеет экономические последствия, которые вместе с рядом ранее существовавших внутренних проблем создают для этих стран чрезвычайные затруднения для устойчивого развития. Внешние факторы, такие как падение цен на нефть, оказывают давление на стабилизацию текущей ситуации. Если страны Северной Африки улучшат свое экономическое положение, это также существенно повлияет на их политическую стабилизацию.

Следует учитывать, что объединенные общими историко-культурными чертами, общим языком, страны Северной Африки обнаруживают различные тенденции в своем экономическом развитии. При этом нельзя не отметить некоторые общие черты.

С 1990 г. совокупный реальный ВВП североафриканских государств вырос на 150%. Этот показатель, безусловно, не может сравниться со странами Азии (530% с 1990 г.), но он превышает мировой рост ВВП (140%) за тот же период и существенно превосходит аналогичный показатель развитых стран.[[8]](#footnote-8)

Во всех странах существенное место в экономике занимает государственный сектор. Отсюда появляется одна из главных общих экономических проблем региона – малая доля частного сектора в экономике, которому, по оценке Всемирного банка, предоставляется крайне мало возможностей для развития[[9]](#footnote-9). Низкие позиции стран Северной Африки в рейтингах Doing business и Индекса восприятия коррупции подтверждают неблагоприятный климат для развития бизнеса в субрегионе.

Средний дефицит бюджета в странах Северной Африки значительно выше, чем у других развивающихся стран. Это связано с падающими в последнее время ценами на нефть.

С 2013 г. совокупный платежный баланс стран Северной Африки оставался отрицательным, а средняя инфляция находилась на уровне 6-7%. При этом она всегда была стабильно низкой в Марокко, а в Египте и Судане достигала двухзначных значений. Высокая инфляция в некоторых североафриканских стран отрицательно влияет на их инвестиционную привлекательность.

Еще одной общей проблей является безработица, которая достигает в среднем 30% среди молодых людей. Также для региона характерна крайне низкая доля экономически активного населения (51%) по сравнению с 67% в других развивающихся странах. Это связано с крайне низкой активностью женщин на рынке труда (24% по сравнению с 52% в других развивающихся странах).

В 1990 г. североафриканские страны имели очень молодое население (по соотношению рождаемость/смертность). В 90-х годах случился бум рождаемости. Сейчас эти молодые люди выходят на рынок труда, но рынок не может им предложить хороших позиций и заработка. Страны Северной Африки не смогли использовать демографический бонус от высокой рождаемости, не справились с задачей превратить его в демографический дивиденд, не предоставив в определенный период времени возможности для трудоустройства новому поколению. Провалив данную задачу, эти государства слабо подготовлены к процессу постепенного «взросления» населения, который можно наблюдать уже сейчас.

Таковы краткие общие особенности экономического развития стран Северной Африки. Далее речь пойдет об индивидуальных особенностях экономического развития стран субрегиона и их месте в системах МЭ и МЭО[[10]](#footnote-10). Для каждой из стран региона указываются важнейшие макроэкономические показатели актуальные на 2016-2017 г., такие как ВВП, ВВП по паритету покупательной способности, ВВП на душу населения, дефицит государственного бюджета, уровень инфляции, объем золотовалютных резервов и размер государственного долга, а также показатели участия стран региона в мировой торговле (объем экспорта, импорта, главные торговые партнеры. Данные по вышеназванным параметрам находятся в открытом доступе. Показатели ВВП, объема рынка труда и параметры экспорта и импорты были взяты с общедоступных ресурсов Международного Валютного Фонда, Всемирного Банка, другие данные были получены из справочника ЦРУ «CIA World Fact Book» («Книга фактов ЦРУ»).

Республика Судан. В Республике Судан наблюдаются затяжные социальные конфликты, гражданская война в Дарфуре, напряженность в Северном и Южном Кордофане. Помимо этого, в июле 2011 г. произошло окончательное отделение Южного Судана, что привело к потере ¾ доходов от добычи нефти. С 1999 года нефтяной сектор благоприятно влиял на рост ВВП Судана. В течение почти целого десятилетия экономика бурно развивалась на фоне роста добычи углеводородов, высоких цен на нефть и значительного притока прямых иностранных инвестиций. После испытанного экономического шока от отделения Южного Судана, Хартум пытается стабилизировать экономику и компенсировать потерю валютных поступлений. Прерывание добычи нефти в Южном Судане в 2012 г. в течение более года и последующая потеря платы за транзит нефти еще больше усугубили хрупкое состояние экономики Судана. Продолжающиеся конфликты в Южном Кордофане, Дарфуре и провинции Голубой Нил, отсутствие базовой инфраструктуры на обширных территориях государства и зависимость большей части населения от натурального сельского хозяйства, к тому же находящего за чертой бедности, – вот основные причины отсутствия стабильного роста экономики республики.

Судан был подвергнут всеобъемлющим санкциям со стороны США, которые были частично отменены в октябре 2017 года. Власти республики пытаются развивать не нефтяные источники доходов, такие как золотодобыча и сельское хозяйство, при осуществлении программы жесткой экономии для сокращения расходов. Судан является крупнейшим в мире экспортером гуммиарабика[[11]](#footnote-11), производя 75-80% от мирового объема. В сельском хозяйстве задействованы 80 % работающего населения.

Постоянные проблемы сотрясают и финансовую систему республики. Хартум формально девальвировал валюту в июне 2012 года, когда принял меры жесткой экономии, которые включали в себя постепенную отмену субсидий на топливо. Судан также сталкивается с высокой инфляцией, которая в ноябре 2012 года достигла 47%, но в 2017 году она упала примерно до 35% в годовом выражении.

ВВП Судана в 2016 г. составил 94,42 млрд. долл. (в текущих ценах)[[12]](#footnote-12). ВВП, рассчитанный по паритету покупательной способности, составил в 2015 г. – 174,7 млрд. долл., в 2016 г. – 180,1 млрд. долл., в 2017 г. – 186,8 млрд. долл. По этому показателю Судан находится на 69 месте, опережая, к примеру, Тунис (79 место). При этом ВВП на душу населения Судана составляет лишь 2,384 долл. (2016 г.)[[13]](#footnote-13) – 173 место в мировом рейтинге. Рост ВВП составлял в 2015 г. – 4,9 %, в 2016 г. – 3,1 %, в 2017 г. – 3,7 %.

Сельскохозяйственный сектор дает 39,6 % ВВП, промышленность – 2,6%, услуги – 57,8%.

Рынок труда оценивается в Судане в 11,15 млн человек[[14]](#footnote-14). 80% заняты в сельскохозяйственном секторе, 7% – в промышленности, 13% – в сфере услуг. Безработица в стране составляет 19,6 % (2017), в внушительные 46,5 % населения находятся за чертой бедности.

Доходы федерального бюджета в 2017 г. составили 8,2 млрд. долл., расходы – 13,4 млрд. долл. Дефицит бюджета – 5,2 млрд. долл. (4,4% ВВП). Государственный долг в 2016 г. – 65,4% ВВП. Внешний долг – 53,35 млрд. долл. Официальный уровень инфляции в стране – 26,9 % в 2017 г.

Объем экспорта составляет 3,8 млрд. долл., импорта – 3,0 млрд. долл. Основные экспортные товары – золото, нефтепродукты, хлопок, арахис, кунжут, сахар, гуммиарабик, домашний скот. Партнеры по экспорту – ОАЭ (42,9 %), Саудовская Аравия (19,5 %), Египет (15,9 %). Главными статьями импорта Судана являются продукты питания, промышленные товары, нефтеперерабатывающее оборудование, транспортные средства, лекарства, химикаты, текстиль, пшеница. Основными партнерами Судана по экспорту являются ОАЭ (15,4 %), Индия (11,2%), Египет (10,4 %), Саудовская Аравия (9,2 %), Турция (8,9%) и Япония (5%).

Египет. Занимая северо-восточный угол африканского континента, территория Египта делится пополам плодородной долиной Нила, которая является главной экономической жилой страны. Экономика Египта была очень централизована во времена правления президента Гамаля Абдель Насера, но значительно диверсифицировалась при Анваре Садате и Мохамеде Хосни Мубараке. Развитие сельского хозяйства, производства, туризма, добыча углеводородов и увеличение доли сферы услуг в экономике способствовали диверсификации экономической активности Египта.

Главными драйверами общественного недовольства в Египте стали плохие условия жизни и ограниченные возможности трудоустройства. Это социально-экономическое давление было основным фактором, который привел к революции января 2011 г., которая свергла Хосни Мубарака. Неопределенность в политическом будущем Египта, терроризм и социальная напряженность ограничивают экономический рост республики.

В конце 2016 г. постоянный дефицит доллара и ослабление помощи со стороны союзников из Персидского залива привели к тому, что Каир обратился к МВФ за 3-летней кредитной программой на сумму 12 млрд. долл. США. Чтобы обеспечить сделку, Египет разместил свою валюту, ввел новые налоги и сократил энергетические субсидии – все это привело к росту инфляции, которая составляла 30% в течение большей части 2017 г., что не снизило социальную напряженность. Предпринятые правительством стабилизационные меры позволили привлечь в Египет дополнительные инвестиции, оживился и финансовый сектор.

ВВП Египта в текущих ценах в 2016 г. составил 332,3 млрд. долл. По паритету покупательной способности в 2015 г. – 1,104 трлн. долл., в 2016 г. – 1,152 трлн. долл., в 2017 – 1,199 трлн. долл. (22 место), демонстрируя рост примерно на 4% каждый год. ВВП на душу населения в 2017 г. составил 3684 долл. (118 место). На долю сельского хозяйства приходится 11,9% ВВП, производство – 33,1%, сферу услуг – 55,7%. Туристический сектор принес экономике в 2016 г. 3,8 млрд. долл.

Сельскохозяйственный сектор производит хлопок, рис, кукурузу, пшеницу, фасоль, фрукты, овощи, крупный рогатый скот. Промышленный сектор специализируется главным образом на текстиле, производстве химикатов, фармацевтике, переработке углеводородов, производстве цемента и обработке металлов.

Рынок труда Египта – около 30 млн. человек. По этому показателю республика занимает 23 место в мире. 47% работающего населения занято в сфере услуг, 23,5% – в промышленности, 29,2% – в сельском хозяйстве. Уровень безработицы находится на уровне 12%.

Доходы государственного бюджета в 2017 г. составили 35,5 млрд. долл., расходы – 55 млрд. долл. Дефицит бюджета достиг 9,8 % ВВП, а государственный долг составил 104% валового внутреннего продукта. Внешний долг Египта оценивается в 76,31 млрд. долл. в 2017 г. Долговая нагрузка Египта является самой значительной среди всех североафриканских государств.

Объем рынка прямых иностранных инвестиций в египетскую экономику – 103 млрд. долл. Объем внешних инвестиций египетских инвесторов – 7,547 млрд. долл. (по состоянию на 2017 г.).

Для Египта характерно отрицательное сальдо торгового баланса, то есть значительное превышение импорта над экспортом. В 2017 г. было экспортировано товаров и услуг на 22,4 млрд. долл., а ввезено – на 57,7 млрд. долл. Главные торговые партнеры Египта по импорту: Китай (12,9%), Германия (8,7%), США (5,3%), Италия, Турция, Саудовская Аравия. По экспорту: ОАЭ (12,5%), Саудовская Аравия (7,7%), Италия (6,5%), Турция (6,3 %), Великобритания и США. Египет ввозит, главным образом, машины и оборудование, переработанные нефтепродукты, химикаты, древесину, продукты пищевой промышленности, а вывозит – золото, сырую нефть, минеральные удобрения, овощи, фрукты, текстиль, хлопок[[15]](#footnote-15).

Ливия. Экономика Ливии, почти полностью зависящая от экспорта нефти и газа, пережила глубокий кризис в период 2014-1916 гг., когда страна погрузилась в гражданскую войну, а мировые цены на нефть упали до семилетних минимумов. В начале 2015 г. вооруженный конфликт между конкурирующими силами по контролю над крупнейшими нефтяными терминалами страны привел к сокращению добычи ливийской нефти, которая никогда не восстанавливалась до более чем 1/3 средних дореволюционных максимумов в 1,6 млн. баррелей в день. Центральный банк Ливии продолжал выплачивать государственную зарплату ливийским рабочим и финансировать субсидии на топливо и продукты питания, в результате чего бюджетный дефицит составил около 17% ВВП в 2017 г.

Экономический переход Ливии от идейно-социалистической модели Каддафи полностью застопорился из-за сохраняющегося политического хаоса. Ливийские лидеры препятствовали экономическому развитию, не используя свои финансовые ресурсы для инвестиций в национальную инфраструктуру. Страна страдает от широкомасштабных отключений электроэнергии в крупнейших городах, вызванных нехваткой топлива для ее производства. Условия жизни, включая доступ к питьевой воде, медицинским услугам и безопасному жилью снизился, а гражданская война породила явление внутренней миграции населения.

Экстремисты, связанные с Исламским государством Ирака и Леванта (ИГИЛ), напали на ливийские нефтяные месторождения в первой половине 2015 г.; группировка присутствует во многих городах Ливии, в том числе вблизи нефтяной инфраструктуры, угрожая будущим государственным доходам от нефти и газа.

В таких условиях будущее Ливии неопределенно. Стране нужна политическая стабильность, для того, чтобы начать восстановление экономики.

ВВП Ливии в 2017 г. составил 54,41 млрд. долл. ВВП на душу населения – 8,437 долл.[[16]](#footnote-16) ВВП по паритету покупательной способности равнялся 63,14 млрд. долл. в 2017 г. ВВП (по ППП) на душу населения составил в 2017 г. 9,800 долл. (141 место). Реальный рост ВВП в 2017 г. составил 55,1 % (1 место в мире).

Структура ВВП: сельское хозяйство – 1,3 %, промышленность – 63,8 %, услуги – 34,9 %.

В Ливии выращиваются, главным образом, пшеница, ячмень, оливки, финики, цитрусовые, овощи, арахис, соя, разводится крупный рогатый скот. Промышленность специализируется на нефтепереработке, производстве алюминия, железа и стали, развита пищевая промышленность, производство цемента.

Рынок труда Ливии – 1,11 млн. человек (143 место). 59% работающего населения заняты в сфере услуг, 23% – в промышленности и 17% – в сельском хозяйстве. Уровень безработицы – 30%. Однако, цифра является приблизительной, так как на данный момент практически невозможно оценить реальный уровень безработицы в стране.

Государственный бюджет в 2017 г. пополнился на 16,33 млрд. долл., а расходы составили 22,32 млрд. долл. Дефицит бюджета составил 18% ВВП (216 место в мире).

Уровень инфляции в 2017 г. – 32,8% (224 место).

Платежный баланс Ливии – положительный, профицит составляет 591 млн. долл. (2017 г.). Золотовалютные резервы находятся на уровне 69,35 млрд. долл. Внешний долг – 2,927 млрд. долл.

Экспорт (сырая нефть, газ, химикаты) в 2017 г. составил 19,72 млрд. долл. Главные торговые партнеры по экспорту – Италия (24,2%), Египет (21,1%), Испания (9,5%), Франция (7,8%), Хорватия (5%). Объем импорта (машины, полуфабрикаты, продукты питания, транспортное оборудование, потребительские товары) – 12,66 млрд. долл. Главные поставщики – Китай (14,4%), Южная Корея (13,3%), Турция (10,4%), Италия (5,9%).

Тунис. Перед арабской весной 2011 г. экономика Туниса столкнулась с множеством проблем, включая медленный экономический рост и высокий уровень безработицы. Желая ослабить негативные влияния кризиса, власти приступили к стратегии, направленной на укрепление экспорта, иностранных инвестиций и туризма, которые заняли центральные позиции в экономике страны. Ключевой экспорт теперь включает текстиль и одежду, продукты питания, нефтепродукты, химикаты и фосфаты, причем около 80% экспорта приходится на главного экономического партнера Туниса - ЕС.[[17]](#footnote-17)

Либеральная стратегия Туниса в сочетании с инвестициями в образование и инфраструктуру способствовала росту ВВП на 4-5% и повышению уровня жизни. Бывший президент Зин Аль-Абидин Бин Али (1987-2011) продолжал эту политику, но многочисленные коррупционные скандалы и снижающиеся экономические показатели, а также растущее недовольство среди молодежи способствовали свержению Бин Али в январе 2011 г.. В результате, экономику Туниса охватил глубокий кризис, доходы от туризма резко упали, а инвестиции сократились.

Правительство Туниса по-прежнему находится под давлением, желая ускорить экономический рост, чтобы смягчить хронические социально-экономические проблемы (особенно высокий уровень безработицы среди молодежи, который сохраняется после революции 2011 г.). Последовательные террористические атаки против туристического сектора и забастовки рабочих на фосфатных месторождениях, которые дают 15% ВВП, замедлили экономический рост с 2015 по 2017 гг. Тунис стремится увеличить иностранные инвестиции.

ВВП Туниса в 2017 г. составил 47,64 млрд. долл., в пересчете на душу населения – 4,201 долл.[[18]](#footnote-18) ВВП по паритету покупательной способности в 2017 г. – 135,9 млрд. долл. (79 место в мире). Данный показатель в пересчете на душу населения равен 12000 долл. (129 место). Рост реального ВВП в 2016 году равнялся 1%. В 2017 г. – 2,3%.

Доля сельского хозяйства в ВВП – 10%, промышленности – 25,9%, сферы услуг – 63,5%.

В сельскохозяйственном секторе выращиваются оливки, зерно, томаты, цитрусовые, сахарная свекла, финики, миндаль, производится оливковое масло, говядина, молочные продукты. Добыча фосфатов, железной руды, нефти, производство напитков – слагаемые промышленности Туниса.

4 млн. человек – рынок труда Туниса. 51,7 % работающего населения заняты в сфере услуг (туризм), 33,2 % – промышленности и 14,8 % – в сельском хозяйстве. Уровень безработицы – 13 % (2017 г.)

Государственный бюджет Туниса в 2017 г. имел следующую структуру: 9,39 млрд. долл. – доходы государственного бюджета, 11,61 млрд. долл. – расходы. Дефицит государственного бюджета составил 5,6% ВВП (125 место в мире). Государственный долг Туниса – 66,5% ВВП (58 место), внешний долг – 31,05 млрд. долл.

Инфляция в 2017 г. составила 4,5%.

Тунис занимает 97 место по ИРЧП (индекс развития человеческого потенциала)[[19]](#footnote-19). В рейтинге Doing Business – 88 место.[[20]](#footnote-20)

Платежный баланс в 2017 г. – отрицательный, дефицит составил 3,48 млрд. долл. (171 место). Золотовалютные резервы Центрального банка Туниса – 5,69 млрд. долл. (90 место)

Торговый баланс Туниса – также отрицательный. Объем экспорта составил 14,22 млрд. долл. в 2017 г., импорта – 19,57 млрд. долл. Главные статьи экспорта Туниса – одежда, полуфабрикаты и текстиль, сельскохозяйственные продукты, фосфаты и химикаты, углеводороды, электрооборудование (изолированные провода, электроизоляционные материалы, видеодисплеи и т.д.). Тунис импортирует переработанную нефть, газ, автомобили, химикаты, продукты питания. Главными торговыми партнерами по экспорту являются Франция (30%), Италия (19%), Германия (10,7%), Испания (5,2%). По импорту – Франция (18%), Италия (14,8%), Китай (8%), Германия (7%), Испания (4%), Алжир (4%).

Алжир. Экономика Алжира характеризуется большой долей государственного участия и регулирования. В последние годы алжирское правительство прекратило приватизацию государственных предприятий и наложило ограничения на импорт и иностранное участие в своей экономике.

Углеводороды долгое время были основой экономики, составляя примерно 30% ВВП, 60% доходов бюджета и почти 95% экспортных поступлений. Алжир имеет 10-е по величине запасы природного газа в мире и является шестым по величине экспортером голубого топлива. Он занимает 16-е место по запасам нефти.

Экспорт углеводородов позволил Алжиру сохранить макроэкономическую стабильность и накопить крупные валютные резервы, в то время как цены на нефть были высокими. Кроме того, внешний долг Алжира крайне низкий, составляет около 2% ВВП. Однако республика испытывает большие затруднения, пытаясь развивать неуглеводородную промышленность. Снижение цен на нефть с 2014 г. уменьшило способность правительства использовать государственное регулирование для стабильного роста экономики. Валютные резервы Алжира снизились более чем на 40% с конца 2013 г., а его стабилизационный фонд сократился с 75 млрд. долл. в конце 2013 г. до 7 млрд. долл. в 2017 г., что является установленным законом минимумом.

Алжир усилил протекционистские меры в 2015 г., чтобы ограничить свою зависимость от импорта и стимулировать отечественное производство вне нефтегазового сектора. С 2015 г. правительство ввело дополнительные нормативные требования в отношении доступа к иностранной валюте для импорта, а также импортные квоты на конкретные продукты (например автомобили). Между тем, властям не удалось сколько-нибудь значительно диверсифицировать экспорт, а продажи нефти и газа за рубеж снизились из-за истощения запасов и увеличения внутреннего спроса.

При снижении доходов, вызванных падением цен на нефть, правительство было вынуждено сократить расходы. Волна экономических протестов в феврале и марте 2011 г. побудила Алжир увеличить заработные платы и пособия, которые продолжают влиять на государственные финансы. В 2016 г. правительство увеличило налоги на электроэнергию и топливо, что привело к умеренному росту цен на бензин, а в 2017 г. повысило на 2% налог на добавленную стоимость почти по всем видам товаров, но воздержалось от прямого сокращения субсидий, особенно в области образования, здравоохранения и жилищных программ.

Долгосрочные экономические задачи Алжира включают диверсификацию экономики, укрепление частного сектора, привлечение иностранных инвестиций и предоставление адекватных рабочих мест для молодых алжирцев.

По оценке Международного Валютного Фонда ВВП Алжира в 2017 г. составил 206,32 млрд. долл., что в пересчете на душу населения равно 5043 долл.[[21]](#footnote-21) ВВП, рассчитанный по паритету покупательной способности в 2017 г. составил 629,3 млрд. долл. (37 место в мировом рейтинге), что в пересчете на душу населения равно 15100 долл. (110 место).

Агропромышленный сектор Алжира дает 13,2% ВВП, промышленность – 36,1%, сфера услуг 50,7% (по состоянию на 2017 г.). В сельском хозяйстве главными культурами являются пшеница, ячмень, овес, виноград, оливки, цитрусовые, фрукты. Развито скотоводство (для внутреннего потребления). Добыча и переработка природного газа и нефти являются основами промышленности Алжира, обеспечивая львиную долю поступлений в госбюджет. Также развита горнодобывающая промышленность, электротехническая, химическая и пищевая промышленность.

Безработица в Алжире в 2017 г. – 11,7% при общем объеме рынка труда – 11,82 млн. человек (51 место). 30% населения занято в сельском хозяйстве, 31% – в промышленности, 39% – в сфере услуг.

Дефицит государственного бюджета Алжира в 2017 г. составлял 10,6% ВВП (210 место), при уровне доходов – 52,08 млрд. долл., расходов – 70,74 млрд. долл. Государственный долг Алжира в 2016 г. – 18% ВВП, в 2017 г. – 19,9% ВВП (188 место). Внешний долг по состоянию на 2017 г. оценивается в 8,16 млрд. долл. (122 место).

Уровень инфляции остается на низком уровне: в 2016 г. – 6,4%, в 2017 г. – 5,5 %.

Платежный баланс Алжира – отрицательный, составляет 22,87 млрд. долл. (194 место). Золотовалютные резервы оцениваются в 97,67 млрд. долл.

Рынок прямых иностранных инвестиций в алжирскую экономику по состоянию на 2017 г. оценивается в 26,24 млрд. долл. (72 место), прямые иностранные инвестиции алжирских инвесторов в другие экономики – 2,12 млрд. долл.

Алжир занимает невысокое 166 место в рейтинге Doing Business[[22]](#footnote-22) и 83 место по Индексу Развития человеческого потенциала[[23]](#footnote-23).

Алжирская экономика чрезвычайно зависима от экспорта (на 90% состоит из углеводородов)[[24]](#footnote-24), объем которого в 2017 г. составил 33,15 млрд. долл. (60 место). Главными покупателями нефти и газа из республики являются Италия (17,4%), Испания (12,9%), Франция (11,4%), Бразилия (5,4%), Нидерланды (4,9%). Обширна номенклатура импортируемых товаров. Общий объем импорта в 2017 г. – 49,99 млрд. долл. Среди импортируемых товаров основное место занимают средства производства, потребительские товары, продукты питания. Главными торговыми партнерами Алжира по импорту являются Китай (17,8%), Франция (10,1%), Италия (9,8%), Испания (7,6%), Германия (6,4%), США (4,9%).

Марокко. Экономика Марокко смогла извлечь значительные выгоды из географической близости страны к континентальной Европе и относительно дешевой рабочей силы. Это позволило стране приблизиться к созданию диверсифицированной, открытой рыночной экономики. К основным секторам относятся сельское хозяйство, туризм, аэрокосмическая промышленность, автомобилестроение, добыча фосфатов, текстильная и легкая промышленность, производство субкомпонентов.

Власти Марокко привлекли значительные инвестиции в портовую, транспортную и промышленную инфраструктуру, чтобы превратить королевство в торговый бизнес-хаб трансафриканской торговли. Стратегии промышленного развития и улучшения инфраструктуры, наиболее заметные из которых иллюстрируются новым портом и зоной свободной торговли вблизи Танжера, повышают конкурентоспособность экономики Марокко на мировой арене.

В 1980-х годах Марокко являлось страной с крупными долгами, что заставило проводить меры жесткой экономии и реформы, контролируемые МВФ. С момента вступления на престол в 1999 году, король Мухамед VI взял курс на стабилизацию экономики с акцентом на устойчивый рост, низкую инфляцию и постепенное падение безработицы, хотя плохие урожаи и экономические трудности в Европе способствовали экономическому спаду. Чтобы увеличить экспорт, Марокко заключило двустороннее соглашение о свободной торговле с США в 2006 году и соглашение о Преимущественном статусе с ЕС в 2008 году. Как отмечает Институт Ближнего Востока, «новый документ содержал в себе положения о создании условий для углубления кооперации между европейскими и марокканскими производителями,  разностороннюю поддержку со стороны ЕС «Зеленого Плана Марокко» (принят Рабатом в 2008 г.) по развитию сельскохозяйственного сектора, ускорение общих процессов интеграции»[[25]](#footnote-25). Новый статус Марокко во взаимоотношениях в ЕС был неоднозначно воспринят некоторыми странами Евросоюза, в особенности Испанией, так как он прямо угрожал ее экономическим интересам в интеграционной группировке.

В конце 2014 года Марокко ликвидировало субсидии на бензин, дизельное топливо и мазут, что значительно сократило расходы, которые ложились тяжким бременем на бюджет страны. Субсидии на бутановый газ и некоторые пищевые продукты пока сохраняются. Королевство также стремится расширить свой потенциал в области возобновляемых источников энергии, с тем чтобы к 2030 году обеспечить ей более 50% установленной мощности.

Несмотря на экономический прогресс, Марокко страдает от высокой безработицы, нищеты и неграмотности, особенно в сельских районах. Основные экономические вызовы для Марокко включают в себя реформирование системы образования и судебной системы.

ВВП Марокко в 2017 г. составил 117 млрд. долл., ВВП на душу населения, таким образом, был равен 3426 долл.[[26]](#footnote-26) ВВП по паритету покупательной способности оценивается в 300 млрд. долл. (по данным на 2017 г.). По этому показателю Марокко занимает 58 место в мировом рейтинге. Доход на душу населения по паритету покупательной способности в том же году составил 8600 долл. (147 место). ВВП Египта в последние годы показывает стабильный рост в районе 4 %, исключения лишь 2016 г. – 1,2%. В 2017 г. рост ВВП составил 4,8%.

На сельское хозяйство приходится 14,8% ВВП. Главными сельскохозяйственными продуктами, в том числе экспортными, являются цитрусовые, оливки, виноград, пшеница, овощи, ячмень, вино. Развито животноводство.

Доля промышленности в ВВП Марокко – 29%. В Королевстве производятся автомобильные детали и электрокомплектующие, развита аэрокосмическая промышленность, пищевая промышленность, строительство, энергетика. Главной отраслью является добыча фосфатов. В Марокко находится на данный момент 75% мировых разведанных запасов фосфатов.[[27]](#footnote-27)

Значительную долю в ВВП Марокко занимает и сфера услуг. Ежегодно Королевство посещают миллионы туристов, доходы от приема которых пополняют государственную казну. Несмотря на спад туристической активности в 2014-2016 гг., в 2017 г. власти Марокко объявили о рекордных 7,5 млрд. долл. доходов от туристического сектора, а общее количество туристов по сравнению с 2016 г. выросло более, чем на миллион человек.[[28]](#footnote-28)

Рынок труда в стране оценивается в 12 млн. человек (49 место). 39% населения заняты в сельском хозяйстве, 20% – в промышленности, более 40% – в сфере услуг. Уровень безработицы находится на уровне 9,3% (130 место).

Государственный бюджет Марокко имеет дефицит 4 млрд. долл., что составляет 3,7% ВВП. Это самый низкий дефицит государственного бюджета среди всех стран Северной Африки, что говорит о высокой устойчивости экономики к мировым кризисным явлениям. Однако, у Марокко накопились значительные по объему обязательства по государственному долгу равные 77,% ВВП (2017 г.). Внешний долг Королевства составляет 45 млрд. долл. (67 место).

В стране наблюдается очень низкий уровень инфляции – 0,9% в 2017 г.

Платежный баланс Марокко – отрицательный – 4,44 млрд. долл. (173 место). Золотовалютные резервы равны 23 млрд. долл. (57 место).

Марокко занимает 69 место в рейтинге Doing Business, это самая высока позиция среди стран Северной Африки. Более того, по этому показателю Марокко находится в числе лидеров всего Большого Ближнего Востока, уступая лишь Бахрейну (66 место) и ОАЭ (21 место).[[29]](#footnote-29) По Индексу Развития Человеческого потенциала Марокко находится на 123 месте.[[30]](#footnote-30)

Марокканские инвесторы по состоянию на 2017 г. осуществили прямые иностранные инвестиции на сумму 4,49 млрд. долл. (73 место). Объем прямых иностранных инвестиций в экономику Королевства оценивается в 57,81 млрд. долл. (55 место).

Сальдо торгового баланса Королевства Марокко – отрицательное, объем экспорта в 2017 г. составил 20 млрд. долл., импорта – 40 млрд. долл. Марокко экспортирует. главным образом, автомобили и запасные части к ним (13% экспорта), электрические компоненты, в том числе изолированные электрические провода (11%), минеральные удобрения (8%), фосфорную кислоту и другое[[31]](#footnote-31). Главными торговыми партнерами по экспорту являются Испания (23,4%), Франция (21,1%), Италия (4,6%). Главными статьями импорта Королевства Марокко являются сырая и переработанная нефть (более 10%), автомобили (5%), текстиль, телекоммуникационное оборудование, пшеница, газ, пластмассы и электрооборудование. Главными поставщиками Марокко являются Испания (15,7%), Франция (13%), Китай (9,1%), США (6,4%), Германия и Италия (5,9% и 6,4%).

Выводы. Страны Северной Африки формируют субрегион с уникальными историко-культурными особенностями. Общие истоки исторического развития государств региона во многом обуславливают схожие экономические проблемы. Несмотря на это, государства Северной Африки по-разному реагируют на изменение мировой экономической и политической конъюнктуры, что непосредственно влияет на их участие в международной торговле вооружениями и военной техникой.

ГЛАВА II. СТРАНЫ СЕВЕРНОЙ АФРИКИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ВООРУЖЕНИЙ И ВОЕННОЙ ТЕХНИКИ

§ 2.1 Мировой рынок вооружений: определение, сущность, основные тенденции развития и регулирующие международные соглашения

Мировой рынок вооружений и военной техники является неотъемлемой частью международного товарного рынка и относится к группе наиболее значимых как по объемам продаж, так и по значению для развития мировой экономики и международных отношений.

Формирование данного рынка относится к началу XX в., когда в развитых странах полностью сформировались оборонные ведомства и министерства, а также специализированные предприятия по производству военной продукции. К этому же периоду относится появление во внешнеполитических доктринах понятия «национальная безопасность». Стимуляторами развития рынка вооружений и военной техники (*далее* В и ВТ*)* стали разгорающиеся и набирающие силу межнациональные конфликты, разворачивающиеся и обретающие четкие очертания национально-освободительные движения в колониях мировых держав. Мировая военно-политическая обстановка в мире в целом свидетельствовала о неизбежном возникновении крупных военных конфликтов.

При этом и тогда и сейчас производство вооружений было наукоемким и очень дорогостоящим процессом, конечный продукт которого после его продажи обеспечивал значительную долю поступлений в государственные бюджеты стран-экспортеров. Кроме того, постепенно растущий рынок В и ВТ становился инструментом политического и экономического воздействия на государства-импортеры.

Рынок вооружений и военной техники – это совокупность товарно-денежных отношений, которые возникают в результате купле-продажи вооружений и военной техники, военных технологий, технологий двойного и специального назначения, а также послепродажных услуг.[[32]](#footnote-32)

Вооружения и военная техника – это комплексы различных видов оружия и средств обеспечения его боевого применения, в том числе средств доставки, системы наведения, пуска, управления, а также другие специальные технические средства, предназначенные для оснащения вооруженных сил.[[33]](#footnote-33) На продажу собственно вооружений и военной техники приходится большая часть доходов производителей.

Под военными технологиями понимаются специальные знания, технические и химические процессы и техники, технологические цепочки, применяемые в процессе производства, использования, обслуживания и ремонта вооружений и военной техники. Они включают в себя технологии, специально разрабатываемые для использования в военных целях. Большая часть таких технологий остается засекреченной, однако очень часто по прошествии определенного периода времени, они находят свое применение в гражданских отраслях.

Технологии двойного назначения – это производственная, проектная, эксплуатационная или любая другая технологическая цепочка, которая может быть использована для производства как гражданской, так и военной продукции. В XXI в. к таким технологиям относят оптоэлектронику, биотехнологии, телекоммуникации, технологии новых материалов, направленной передачи энергии и другие. Именно по этим направлениям существует наибольшая вероятность их двойного использования как в гражданской, так и в военной сфере (область взаимного пересечения достигает 80-90%).[[34]](#footnote-34)

Послепродажные услуги – это услуги по всем видам обслуживания, включая гарантийное, благодаря которым обеспечивается безотказная работа всех узлов и агрегатов вооружений и военной техники в течение всего срока их эксплуатации. Следует отметить, что роль послепродажных услуг чрезвычайна велика, когда речь идет о заключении контрактов на поставку того или иного оружия.

На современном этапе развития рынка вооружений, конкурентное преимущество в виде более низкой цены уже не дает решающего перевеса для того или иного производителя. Контракты на сервисное обслуживание, к примеру, часто становятся камнем преткновения в отношениях между производителем и заказчиком. Так, индийские ВВС, закупившие крупную партию палубных истребителей российского производства МиГ-29К/КУБ, обнаружили, что приобретенные самолеты имеют серьезные проблемы с двигателем и планером, что приводит к частому незапланированному обслуживанию. Однако российская сторона отказалась бесплатно ремонтировать более 100 авиадвигателей, установленных на МиГ-29К/КУБ, сославшись на условия контракта.[[35]](#footnote-35)

Современный рынок послепродажного обслуживания В и ВТ имеет устойчивую динамику развития. Его емкость оценивается в 10% от объема мирового рынка оружия. Особенно высок спрос на сервисные услуги авиационной техники и ПВО.[[36]](#footnote-36)

Главной характерной чертой современного рынка В и ВТ является слабый уровень международного регулирования и контроля. На сегодняшний день существует два всеобъемлющих документа, призванных контролировать торговлю вооружениями и военными технологиями, подписанных, однако, далеко не всеми странами-членами ООН.

Первый из них – Вассенаарские соглашения, заключенные между 33 странами в 1996 г. с целью повышения ответственности при передачах обычных вооружений и товаров и технологий двойного применения для предотвращения их дестабилизирующих накоплений. Согласно тексту Вассенаарских соглашений, страны, подписавшие документ, имеют право добровольно обмениваться информацией друг с другом в отношении поставок или отказа от поставок в третьи страны товаров и технологий двойного назначения.

Список технологий двойного назначения разделен на 9 категорий и две группы. К 9 группам относятся следующие группы технологий:

1. специальные материалы и связанные с ними оборудование и снаряжение;
2. технологии обработки материалов;
3. электроника;
4. вычислительная техника;
5. телекоммуникации;
6. технологии защиты информации;
7. датчики и лазеры;
8. навигация и авиационная электроника;
9. технологии, применяемые на море;
10. авиационно-космическая промышленность и двигательные силовые установки.

Помимо этого, существует деление на «чувствительные» технологии и «весьма чувствительные». К первой группе относятся разработки в области композитных материалов, специальных материалов, поглощающих электромагнитную радиацию, технологии обработки данных в реальном времени и т.д.[[37]](#footnote-37) Категория «весьма чувствительных» технологий включает разработки в области стелс-материалов, оборудования для обнаружения подводных лодок, современных РЛС-технологий и создания авиационных реактивных двигателей.

На данный момент Вассенаарские соглашения подписали 42 участника, включая Россию, США, Турцию, Канаду, Германию, Великобританию, Индию. Ни одна из северо-африканских стран не входит в их число, так как принятие новых членов требует единогласного согласия со стороны всех участников клуба, а для кандидатов существует ряд необходимых условий. Главным является наличие производства или экспорта вооружений. Помимо этого, странам-кандидатам необходимо подписать другие документы, касающиеся регулирования рынка В и ВТ, такие как Режим контроля за ракетными технологиями, правила Группы ядерных поставщиков, а также соблюдать Договор о нераспространении ядерного оружия и другие международные документы. Очевидно, что ни одно из северо-африканских государств не в состоянии выполнить столь многочисленных условий и, тем более, не располагает собственным производством В и ВТ или значительным экспортом в третьи страны.

Другим важный международным документом в области контроля за вооружениями является Международный договор о торговле оружием (МДТО). Это многосторонний договор, подписанный 130 государствами-членами ООН, призванный предотвратить незаконный оборот вооружений в мире. Сфера применения МДТО распространяется на следующие категории обычных вооружений:  боевые танки, боевые бронированные машины, артиллерийские системы большого калибра, боевые самолеты, боевые вертолеты, военные корабли, ракеты и ракетные пусковые установки.[[38]](#footnote-38) стрелковое оружие и легкие вооружения.

Документ, устанавливающий новые стандарты торговли обычными вооружениями, в том числе, запрещает экспорт в нарушение эмбарго и санкций, а также вооружений, которые могут быть использованы для совершения геноцида, преступлений против человечности, военных преступлений и терактов.[[39]](#footnote-39)

Договор МДТО прошел долгий путь обсуждения на конференциях ООН, в Генеральной Ассамблее и в Совете Безопасности и не раз подвергался критике за расплывчатость формулировок, отсутствие инструментов реального контроля и механизмов наказания нарушителей. Эти недостатки стали следствием разработки текста документа, который был бы приемлем для всех стран-членов ООН. Однако, даже несмотря на это, договор был подписан лишь 130 государствами, только 94 из них ратифицировали договор. Из северо-африканских государств лишь Ливия подписала договор, но говорить о сколько-нибудь последовательном движении этой страны в сторону укрепления контроля за оборотом оружия – преждевременно, учитывая политическую ситуацию. Из арабских государств к договору присоединились ОАЭ, Бахрейн, Ливан и Мавритания, однако лишь последняя ратифицировала его. Следует, однако, отметить, что на голосовании по тексту договора, которое состоялось 2 апреля 2013 г., его проект был поддержан всеми северо-африканскими государствами, кроме Египта и Судана, которые воздержались.

Международные исследовательские институты с сожалением сообщают, что транспарентность международной торговли оружием остается на низком уровне. Например, число государств, подавших сведения о своем импорте и экспорте В и ВТ в Регистр обычных вооружений ООН в 2015 г. в очередной раз сократилось. Отмечается и чрезвычайно низкая регулярность предоставления таких отчетов из стран Африки и Ближнего Востока.[[40]](#footnote-40)

Таким образом, можно констатировать, что несмотря на положительные тенденции в области регулировании торговли вооружениями, действующие международные документы обладают слабой обязывающей юридической силой, им присущи ряд концептуальных недостатков, которые позволяют по-разному интерпретировать их положения.

Страны Северной Африки являются активными участниками международной торговли вооружениями, и потому должны быть заинтересованы в максимально прозрачных и четких правилах международного регулирования торговли В и ВТ. Тем не менее, для решения политических задач, особенно внутренних, они скрывают реальный объемы импорта или производства, чтобы избежать осуждения международного сообщества или экономических санкций. Поэтому на пути к созданию эффективного механизма контроля за оборотом В и ВТ предстоит еще большая работа.

§ 2.2 Причины и особенности участия стран Северной Африки в международной торговле вооружениями и военной техникой

Объем мирового рынка оружия по оценкам SIPRI в период 2009 – 2016 гг. составил 505 млрд. долл., демонстрируя стабильный прирост в последние три года. Для сравнения объем мировых поставок в 2015 г. составлял 75 млрд. долл., а в 2016 г. уже 91,7 млрд. долл.[[41]](#footnote-41) При этом в 2012-2013 гг. имело место снижение объема рынка В и ВТ, связанное с рецессией мировой экономики. В 2014 г. случился резкий скачок в объемах мирового импорта на 22%. Существенное увеличение связано с началом поставок США по так называемым «мега-контрактам» в нефтедобывающие страны Ближнего Востока, прежде всего в Саудовскую Аравию.

Страны Северной Африки занимают одно из первых мест в рейтинге крупнейших стран-импортеров В и ВТ. Египет и Алжир стабильно входят в десятку крупнейших мировых импортеров. По пакету заказов с 2009 по 2016 гг. на импорт продукции военного назначения Египет занимает 5 место (27,8 млрд. долл.), Алжир – 7 место (22 млрд. долл.).[[42]](#footnote-42) При этом регион Большого Ближнего Востока остается лидером по объему заказов за тот же период (238 млрд. долл. и 36% общемирового портфеля заказов).

Солидным портфелем заказов обладает также и Королевство Марокко, которое за тот же период импортировало вооружений на сумму 3,5 млрд. долл.[[43]](#footnote-43)

В чем заключаются причина столько активного участия стран Северной Африки в международной торговле В и ВТ?

Существует несколько факторов, влияющих на позиции стран региона на рынке В и ВТ.

Северная Африка является политически нестабильным регионом. За последние 10 лет в трех странах (в Тунисе, Египте и Ливии) региона сменились политические режимы, а Судан вообще потерял свои южные территории вместе с важнейшими нефтяными месторождениями. Ливия до сих пор находится в состоянии гражданской войны. Более того, все страны Северной Африки так или иначе вовлечены в вооруженные конфликты, как внутренние (борьба с ИГИЛ в Египте, с Аль-Каидой в Алжире), так и внешние (участие Египта, Судана, Марокко в военной интервенции в Йемене). В 2015 г. Африканский континент стал регионом с наибольшим числом зарегистрированных конфликтов.[[44]](#footnote-44)

Для обеспечения политической стабильности государствам Северной Африки нужна сильная, хорошо обученная и оснащенная армия. Для решения этой задачи они прибегают к масштабным военным закупкам.

Помимо необходимости обеспечения суверенитета существуют и другие причины активного участия стран региона в международной торговле В и ВТ. К ним относятся борьба с международным терроризмом, участие в локальных и региональных вооруженных конфликтах, соперничество за лидерство в регионе, обеспечение безопасности государственных границ с неспокойными южными соседями, прежде всего Мали, Нигером, Чадом.

Гражданская война в Ливии – локальный конфликт, не утихающий с момента низложения режима Муаммара Каддафи в 2011 г. Различные группировки, в том числе исламистского толка, воюют между собой, в основном, на севере Ливии и в нефтеносных районах. Совет безопасности ООН еще в феврале 2011 г. установил эмбарго на поставку вооружений и военной техники в Ливию. Согласно резолюции Совета Безопасности №1970 любые поставки летального оружия в объятую гражданской войной страну были запрещены.[[45]](#footnote-45) Однако, ответственные комитеты ООН не раз заявляли о многочисленных нарушениях эмбарго, что говорит о продолжении поставок оружия в Ливию, пусть на данный момент и невозможно установить точный их объем. Обращает на себя внимание и тот факт, что группировкам в Ливии удается получать не только обычные вооружения. Так, в июне 2017 г. Совету Безопасности ООН был представлен специальный доклад Экспертной Комиссии ООН по Ливии, согласно которому «вооружения и военная техника, поставляемые сторонам ливийского конфликта, становятся все более технологичными». Согласно этому же документу, «как минимум две группировки, участвующие в конфликте, смогли увеличить парк боевых самолетов, которые были использованы для нанесения авиаударов». [[46]](#footnote-46) Анализ авиаснимков аэродромов выявил увеличение парка вертолетов Ливийской Национальной Армии. В частности, благодаря аэросъемке, было установлено, что на одной из военных баз находится вертолет Ми-24П, серийный номер которого указывает на то, что он был произведен в Республике Беларусь. В ответ на официальный запрос из ООН, власти Белоруссии заявили, что данный вертолет – один из четырех поставленных по контракту в ОАЭ. Объединенные Арабские Эмираты были обвинены в многократном нарушении эмбарго ООН, поскольку в разное время поставили силам, лояльным влиятельному ливийскому генералу Халифе Хафтару до 90 БМП, 1 легкий бомбардировщик американского производства и более 500 внедорожников.[[47]](#footnote-47)

В Ливии обнаруживается большое количество малых вооружений балканского производства, транспортируемые через порты Италии. Помимо этого, в январе 2017 г. итальянской полицией были арестованы три человека, причастные, по версии полиции, к поставкам в Ливию вертолетов, ракет класса земля-воздух, штурмовых винтовок и противотанковых комплексов в период с 2011 по 2015 г.[[48]](#footnote-48)

Соперничество за лидерство в регионе и его отражение в закупках вооружениями наиболее ярко прослеживается в отношениях между Алжиром и Марокко. С 1994 г. сухопутная граница между странами протяженностью 1900 км закрыта. В 2017 г. министр иностранных дел Алжира Нассер Бурита в одном из интервью заявил о том, что за последние 7 лет не состоялось ни одной двухсторонней встречи между странами, а отношения, в целом, находятся в замороженном состоянии. Налаживанию отношений мешает, в первую очередь, вопрос о самоопределении Западной Сахары. Фронт ПОЛИСАРИО, который является главным оплотом борьбы против незаконной аннексии Марокко прибрежной части Западной Сахары, пользуется военной и политической поддержкой правительства Алжира. Военная поддержка заключается в поставках огнестрельного оружия и транспортных средств, а также в организации военных лагерей в приграничной зоне в районе Тиндуфа. Повстанцы ПОЛИСАРИО пользовались и политической поддержкой Алжира, однако в последнее время наметились признаки дистанцирования АНДР и группировки. Так, в декабре 2017 г. Алжир посетил президент Франции Э. Макрон, а в феврале 2018 г. министерство обороны Алжира объявило об аннулировании крупного контракта на поставку вооружений из России, значительная часть которого предназначалась повстанцам из Западной Сахары. Некоторые аналитики и СМИ считают, что Э. Макрон оказал давление на Абдель Азиза Бутефлику, хотя официальная причина отказа от контракта – невозможность изыскать финансовые ресурсы для его реализации.[[49]](#footnote-49) Так или иначе, трудные отношения между Рабатом и Алжиром отрицательно влияют на мирную обстановку в регионе, тем более, что существующий конфликт вряд ли разрешится в ближайшее время.

Алжир и Марокко в 2012-2016 гг., согласно последнему отчету СИПРИ, закупили вооружений на сумму, составляющую более 60% поставок В и ВТ на Африканский континент.[[50]](#footnote-50)

Международный терроризм – глобальная проблема всего человечества – оказывает существенное влияние на объем импорта В и ВТ странами Северной Африки. Так, в феврале 2018 г. Египет начал крупномасштабную операцию на полуострове Синай для уничтожения повстанческих группировок разного толка, в том числе тех, что объявили себя последователями ИГИЛ в Египте.[[51]](#footnote-51) Эта операция потребовала существенной мобилизации всего военного хозяйства Египта, так как в ней задействованы все рода войск, включая ВМС и ВВС Египта. Это, соответственно, влечет за собой дополнительные затраты на боеприпасы, обмундирование и боевое обеспечение личного состава.

Другим примером многолетней борьбы с террористическими группировками является Алжир и его противостояние с радикальными исламистскими группировки, прежде всего Аль-Каидой в странах исламского Магриба (АКИМ). Данное противостояние заставляет власти Алжира постоянно держать части и соединения, в особенности на границах, в постоянной боевой готовности, а также закупать дорогостоящие вооружения. Неспокойная обстановка в Ливии и Мали, а также спящий пограничный конфликт с Марокко этому только способствуют.[[52]](#footnote-52)

В южном подбрюшье стран Северной Африки находятся такие нестабильные в политическом отношении страны, как Мали, Чад, Нигер. Все эти страны ведут борьбу с радикальными исламистскими группировками, в том числе присягнувшими на верность ИГИЛ, а ситуация в Мали в последние годы прямо угрожала безопасности Алжира из-за боевых действий между правительством и НДОА (Национальное Движение за освобождение Азавада), возглавляемых туарегами на севере страны у границ с АНДР. Лишь благодаря международным посредникам, ценой невероятных усилий, в середине 2015 г. было подписано мирное соглашение, знаменовавшее окончание «более чем трехлетнего процесса по достижению компромиссного решения по преодолению серьезного политического кризиса и кризиса безопасности, явившихся следствием вооруженного восстания на севере Мали в январе 2012 г.»[[53]](#footnote-53) Следствием крупного вооруженного конфликта стал размещенный правительством Мали заказ на 6 штурмовиков бразильского производства в базовой комплектации.

В 2015 г. Камерун, Чад, Нигер, и Нигерия начали совместную операцию против террористической группировки «Боко Харам», имеющую разветвленную сеть ячеек в данных странах. За время военной кампании эти четыре государства импортировали 1 многоцелевой истребитель высокого технического уровня, 8 подержанных многоцелевых самолетов, 20 боевых вертолетов и 5 БПЛА, преимущественно китайского производства.[[54]](#footnote-54)

Участие государств Северной Африки и Ближнего Востока в локальных и региональных конфликтах, по мнению специалистов Стокгольмского института исследования проблем мира, являются «важной движущей силой закупок вооружений».[[55]](#footnote-55) Одним из таких конфликтов является военная интервенция в Йемене арабской коалиции во главе с Саудовской Аравией и ОАЭ. Иордания, Бахрейн, Египет, Кувейт, Марокко, Катар и Судан присоединились к коалиции, выделив ограниченный контингент войск, вооружений и военной техники. Интервенция, начавшаяся в марте 2015 г. стала причиной увеличения закупок вооружений всеми странами, участвующими в военной операции. (см. таблицу ниже)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Получатель | Доля в совокупном объеме импорта оружия членами коалиции (в %) | Изменение объема поставок по сравнению с 2006-2010 гг. (в %) | Основные поставщики (доля в импорте получателя, %) | | |
| 1 | 2 | 3 |
| Саудовская Аравия | 37 | 275 | США (46) | Великобритания (30) | Испания (5,9) |
| ОАЭ | 24 | 35 | США (65) | Франция (8,3) | Италия (5,9) |
| Египет | 13 | 37 | США (48) | Франция (22) | Россия (18) |
| Марокко | 11 | 528 | Франция (45) | США (34) | Нидерланды (16) |
| Катар | 4,8 | 279 | США (73) | Франция (6,8) | Швейцария (6,8) |
| Кувейт | 4,7 | 233 | США (91) | Россия (5,1) | Италия (2,1) |
| Иордания | 3,4 | 30 | Нидерланды (37) | США (26) | Бельгия (11) |
| Судан | 2,1 | 16 | Россия (37) | Китай (23) | Украина (23) |
| Бахрейн | 0,4 | - 46 | США (65) | Турция (31) | Франция (3,5) |

*Источник: SIPRI Arms Transfers Database*

Как видно из таблицы, Марокко увеличил импорт вооружений более чем в 5 раз, Египет на 37%, Судан – на 16%. Интересен и тот факт, что Марокко и Египет выделили для участия в конфликте несколько истребителей F-16, поставленных из США, очевидно, желая опробовать новые образцы техники в реальном бою.[[56]](#footnote-56) Увеличение импорта В и ВТ в Республику Судан связывают также с интенсификацией конфликта в Дарфуре и наличием неспокойных соседей: Чада, Эритреи, Южного Судана, Эфиопии.[[57]](#footnote-57) Судан, кроме того, занимает второе место по объемам импорта вооружений среди стран субсахарского региона[[58]](#footnote-58) (после Нигерии).

Другой важной особенностью участия стран региона в торговле В и ВТ является их ориентированность на импорт. Все страны Северной Африки практически полностью реализуют свой спрос на вооружения, закупая его за рубежом. Этому также есть несколько причин. Первая заключается в слабом, по сравнению с развитыми странами Западной Европы и Америки, развитии военно-промышленного комплекса, отсутствием необходимой материально-технической базы и ресурсов. Вторая лежит в области геополитики. Она заключается в том, что страны субрегиона по тем или иным причинам, преимущественно, покупают вооружение у какой-то одной страны. Так, для Марокко таким поставщиком являются США, для Алжира – Россия, для Египта в последние годы – опять же США. Торговля вооружениями, учитывая объем рынка и огромные доходы, которые страны-поставщики получают от продажи оружия, всегда являлись действенным инструментом геополитического давления мировых держав. Подробнее структура импорта каждой из стран, а также основные региональные тенденции импорта будут рассмотрена в § 2.3 данной главы.

§ 2.3 Структура импорта вооружений стран Северной Африки

Ранее нами были рассмотрены причины и особенности участия стран Северной Африки в международной торговле оружием. В этом параграфе более подробно показана структура импорта вооружений, основные поставщики В и ВТ в страны региона, региональные тенденции и последние изменения в поставках продукции военного назначения.

При рассмотрении географии поставщиков и структуры импорта по типам вооружений будем опираться на Базу Данных СИПРИ, поскольку это единственный открытый источник на данный момент, предоставляющий информацию о сделках по покупке/продаже В и ВТ всеми странам-субъектами международной торговли оружием.

Следует, однако, учитывать, что стоимостное выражение импорта в отчетах СИПРИ не носит абсолютного характера, все цифры являются относительными, выражаются в специально созданной единице исчисления SIPRI TIV и показывают только тенденции рынка. В этой связи, представляется целесообразным использовать и другие источники, которые, в то же время, не обладают той же степенью открытости и полноты. К ним относятся, например, отчеты Центра Анализа Мировой Торговли оружием (Москва), ежегодники Международного института стратегических исследований (Лондон), а также публикации в СМИ, так как последние помогают узнать о самых новых поставках и контрактах.

Для облегчения понимания почему страны региона закупают то или иное В и ВТ, для каждой из них указывается краткая справка по состоянию вооруженных сил, оснащенность техникой и т.д. В заключение параграфа приводятся основные региональные тенденции импорта вооружений.

Алжир. Несмотря на экономические трудности, связанные с периодом низких цен на нефть в последние 3 года, опустошением резервов и нерешенными задачами модернизации, военный бюджет АНДР стабильно растет. В 2016 г. этот рост составил 1,6% (по сравнению с 2015 г.), что в стоимостном выражении равно 200 млн. долл. США. Всего на оборону в 2015 г. министерство обороны потратило 10,4 млрд. долл., в 2016 г., соответственно, – 10,6 млрд. долл. [[59]](#footnote-59)

Стабильно высокое финансирование обороны, даже несмотря на экономический кризис и снижение доходов от продажи нефти и газа, говорит о доминантной роли вооруженных сил в алжирском обществе и важных задачах, которые на них возложены. Главными угрозами для безопасности страны являются неспокойные Мали и Ливия, а также внутренние вызовы, связанные с деятельность АКИМ (Аль-Каида в странах исламского Магриба), которая в 2016 г. атаковала нефтяные месторождения Алжира, что вынудило руководство республики привести войска в повышенную боевую готовность, ужесточить меры безопасности и охрану государственной границы.

Алжирские ВС состоят из 130 тыс. военнослужащих регулярной армии, еще 150 тыс. находятся в резерве. Основа вооруженных сил – сухопутные войска (110 тыс. человек), из них 75 тыс. – призывники.

Алжир – самая большая страна Северной Африки и всего Ближнего Востока. Огромные пустынные территории и протяженные сухопутные границы заставляют военные органы уделять особое внимание техническому обеспечению сухопутных войск и ВВС.

Алжир занимает 7 место в мире по объему импорта вооружений с 2009 по 2017 гг.[[60]](#footnote-60)

Основными поставщиками В и ВТ в Алжир являются Россия, Китай, Германия, Италия, Великобритания Франция.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *Россия* | 1015 | 690 | 981 | 795 | 246 | 118 | 502 | 1553 | 795 | 6695 |
| *Китай* |  | 18 |  |  |  | 68 | 247 | 499 | 17 | 849 |
| *Германия* |  |  |  |  | 8 | 29 | 43 | 578 | 35 | 692 |
| *Италия* |  | 14 | 28 |  | 48 | 190 | 30 | 39 | 48 | 395 |
| *Великобритания* |  | 47 | 42 | 5 |  |  | 36 | 36 |  | 165 |
| *Франция* | 52 | 52 | 26 |  |  |  |  | 26 |  | 156 |

*Таблица: основные поставщики В и ВТ в Алжир 2009-2017 гг. и объем импорта по SIPRI TIV (в млн. SIPRI TIV)*

Как видно из данной таблицы, стабильным портфелем заказов в Алжир обладает только Россия. Несмотря на доминирующую роль РФ, как поставщика В и ВТ в АНДР, военная администрация республики пытается диверсифицировать импорт оружия. Так, Китай, стремящийся к экономической экспансии в Африке, и в частности, в Алжире, в период с 2014 по 2017 гг. поставил ВС Алжира три корвета C-28A, 50 150-мм самоходных артиллерийских установок PLZ-45, 18 ракетных систем залпового огня SR-5.

Для понимания тенденций алжирского импорта В и ВТ важно проследить его отраслевую структуру (по типам вооружений).

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *Самолеты* | 770 | 72 | 752 | 335 | 42 | 50 | 246 | 631 | 550 | 3448 |
| *ПВО* |  |  | 110 | 66 | 77 | 99 | 99 | 77 | 20 | 548 |
| *Бронетехника* |  |  |  | 344 | 144 | 30 | 117 | 757 | 37 | 1429 |
| *Артиллерия* |  | 18 |  |  |  | 68 |  | 5 | 21 | 111 |
| *Двигатели* |  |  | 38 |  |  | 4 | 13 | 35 |  | 90 |
| *Ракеты* | 205 | 125 | 184 | 46 | 33 | 30 | 90 | 235 | 157 | 1104 |
| *Оружие морского базирования* |  |  |  |  |  |  |  | 14 |  | 14 |
| *Другое* | 48 | 48 |  |  |  |  | 72 | 72 | 72 | 312 |
| *Радары* |  |  | 16 | 16 | 6 | 11 | 17 | 76 |  | 142 |
| *Корабли* | 52 | 572 | 26 |  |  | 146 | 230 | 986 | 48 | 2059 |
| *Всего* | 1075 | 834 | 1126 | 807 | 302 | 438 | 883 | 2887 | 905 | 9257 |

*Таблица: структура импорта Алжира по типам вооружений 2009-2017 гг. (в млн.) по SIPRI TIV*

Указанные выше данные говорят о том, что АНДР активно закупала в последние года военную авиатехнику, корабли и бронетехнику.

Основным поставщиком авиатехники в Алжир является Россия. За последние 5 лет с РФ было заключено несколько крупных контрактов, в частности на поставку 28 многоцелевых истребителей поколения 4+ Су-30МКА, 16 учебно-боевых Як-130, 42 боевых вертолетов Ми-28 «Ночной охотник», а также 8 тяжелых транспортных вертолетов Ми-26. Легкие и транспортные вертолеты Алжир закупает также у Польши, Великобритании и США. Так, в США были заказаны и поставлены в 2016 г. 6 вертолетов противолодочной обороны Super-Lynx 100.

В рамках усиления обороноспособности своих морских границ, Алжир купил у России 2 подводные лодки проекта 636 (модернизированная субмарина проекта «Варшавянка»). Сумма контракта составила 400 млн. долл. США, поставка состоялась в 2010 г. В 2014 г. был заключен еще один контракт на поставку дополнительных двух дизель-электрических подводных лодок этого типа (реализация намечена на 2018 г.). Подлодки этого проекта производятся на Адмиралтейских верфях в Санкт-Петербурге.

Модернизация сухопутных войск АНДР является важным направлением деятельности министерства обороны страны. Для реализации этой задачи еще в 2006 г. с Россией были заключены контракты на поставку 300 танков Т-90С и модернизацию 250 танков Т-72С.[[61]](#footnote-61) Помимо этого в Алжире реализуется контракт на модернизацию парка российских БМП с установкой боевого модуля «Бережок», существенно повышающего возможности машины. Кроме того, в 2016 г. с РФ был заключен контракт на поставку 300 новейших боевых машин поддержки танков БМПТ-72 «Терминатор». Предполагается, что они будут использоваться в связке с поставленными Россией танками Т-90С, а поставка была намечена на начало 2018 г.[[62]](#footnote-62)

Сухопутные войска пополняются техникой и из Европейского союза. Так, Германия в ближайшие 10 лет продаст Алжиру до 1000 БТР TPZ-1 Fuchs, причем по условиям контракта большая часть машин будет собираться на производстве немецкой компании Rheinmetall, специально построенном для этих целей в Алжире. 54 комплектных БТР этой же модификации были поставлены АНДР в 2013-2014 гг.[[63]](#footnote-63)

В целом, Алжир остается одним из крупнейших импортером В и ВТ в Северной Африке, имеет хорошие военно-технические связи, в первую очередь с Россией, а военный бюджет страны, очевидно, не будет подвержен значительным изменениям в будущем.

Египет. Военные расходы Египта в 2017 г. оцениваются СИПРИ в 4,5 млрд. долл. США, что составляет примерно 1,6% ВВП. В последние 3 года ВВП Египта стабильно растет, однако экономика крайне уязвима и зависима от внешних кредитов. Так, в августе 2016 г. МВФ одобрил Египту кредит на 12 млрд. долл. Взамен Каир должен провести экономические реформы. В стране уже отменили субсидии на топливо и хлеб, египетский фунт нестабилен, а инфляция только по официальным данным составила 10,2% (в 2016 г.).[[64]](#footnote-64)

Все это заставляет администрацию во главе с президентом Абдель Фатахом Ас-Сиси крайне внимательно относится к формированию военного бюджета и заключению контрактов на поставку вооружений. Несмотря на это, в период с 2008 по 2015 гг. Египет по объемам заключенных контрактов (30 млрд. долл.) на поставку В и ВТ на Ближнем Востоке уступал только Саудовской Аравии.[[65]](#footnote-65) По данным ЦАМТО портфель заказов Каира с 2009 по 2016 гг. составил 27,853 млрд. долл. Это позволяет Египту занять высокое 5 место по этому показателю, обгоняя ОАЭ и Алжир.[[66]](#footnote-66)

Египет имеет богатую историю взаимоотношений с крупнейшими поставщиками вооружений. После революции Свободных офицеров в 1952 г. и прихода к власти Гамаля Абдель Насера отношения с Советским Союзом носили стратегический характер. Советская техника в больших количествах поступала в войска, специалисты из СССР принимали активное участие в их обслуживании и модернизации. В 1970-х годах Египет меняет свою ориентацию и становится одним из главных рынков сбыта американских вооружений.

Сегодня Египет стремится к диверсификации импорта В и ВТ, что, безусловно, благотворно сказывается на уровне национальной безопасности, уменьшая зависимость от того или иного поставщика, но порождает множество проблем, связанных с обслуживанием техники и, что более важно, ее боевого применения. Иногда диверсификации импорта оружия носит вынужденный характер. Так, после прихода к власти Абдель Фатаха Ас-Сиси отношения с США пришли в упадок, что вынудило Каир увеличить заказы у европейским производителей и России, и это несмотря на то, что Египет является одним из крупнейших получателей международной военной помощи США.

Основными вызовами для безопасности Египта являются радикальные исламистские группировки на полуострове Синай, против которых была развернута крупномасштабная военная операция, соседство с неспокойной Ливией, территориальные споры с Суданом. Кроме того, Египет участвует в операции арабской коалиции во главе с Саудовской Аравией в Йемене.

По оценкам СИПРИ импорт вооружений в Египет в период 2009-2017 гг. составил 8,329 млрд. SIPRI TIV.[[67]](#footnote-67)

Основными экспортерами В и ВТ в Египет являются Франция, США и Россия. (см. таблицу ниже)

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *Франция* |  |  |  | 4 | 41 | 17 | 711 | 922 | 754 | 2449 |
| *США* | 82 | 249 | 160 | 177 | 494 | 182 | 593 | 256 | 189 | 2382 |
| *Россия* | 8 | 367 | 416 | 68 | 27 | 70 | 6 | 178 | 1111 | 2249 |
| *Германия* | 9 | 9 | 9 | 9 | 25 | 23 | 26 | 170 | 170 | 449 |
| *Испания* |  |  | 36 |  | 60 | 48 | 48 | 96 |  | 288 |
| *ОАЭ* |  |  |  |  |  | 28 | 41 | 55 | 42 | 166 |

*Таблица: основные поставщики В и ВТ в Египет в период 2009-2017 гг. по SIPRI TIV (в млн.)*

Военно-техническое сотрудничество Франции и Египта активизировалось в последние годы, как видно из данных таблицы. В феврале 2015 г. был заключен крупный контракт на поставку 24 многоцелевых истребителей Dassault Rafale. Сумма контракта составила по разным данным внушительные 5,2-6 млрд. долл. Некоторые источники сообщали, что данная покупка была проспонсирована государствами Персидского залива. Поставки истребителей начались в 2016 г., а в данный момент завершаются.[[68]](#footnote-68)

Отдельного упоминания заслуживает и контракт в 1 млрд. долл. США на поставку 2 вертолетоносцев класса Мистраль, которые изначально планировалось продать России, но из-за введенных санкций сделка сорвалась. Доработанные десантные корабли были поставлены Египту в 2016 г. Помимо этого, ВМС Египта получили 4 фрегата французского производства Gowind-2500.

Контракты с США в 2009-2017 гг. преследовали цель модернизации бронетанковой техники Республики Египет. С 2009 по 2017 гг. сухопутные войска получили 250 танков М-1А1 Abrams, а также крупную партию ПТРК «TOW» версии TOW-2A (около 7000 тыс. единиц).

ВВС Египта благодаря поставкам из США пополнились 10 ударными вертолетами AH-64D Apache (2014 г.), а также 20 истребителями F-16C. Контракт на поставку последних оценивается в 3,2 млрд. долл. и стал важной вехой в налаживании отношений между Вашингтоном и Каиром после похолодания, связанного с утверждением у власти Абдель Фатаха Ас-Сиси. 9 из 12 поставленных истребителей используются в операции арабской коалиции в Йемене. За счет самолетов США планируется и модернизация транспортных самолетов египетских ВВС. В 2019 г. состоится поставка двух Hercules C-130J.

Высокое место России в рейтинге экспортеров В и ВТ в Египет объясняется крупными контрактами на поставку зенитно-ракетных комплексов С-300 (3 дивизиона), которые были доставлены заказчику в 2016-2017 гг. Пресловутые Мистрали и их продажа Египту помогли России заключить выгодный контракт на поставку крупной партии (46 ед.) ударных вертолетов Ка-52[[69]](#footnote-69) и вооружения к ним.

Общую структуру импорта вооружения Египта по видам В и ВТ можно проследить по следующей таблице:

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *Самолеты* | 61 | 162 | 77 | 106 | 336 | 204 | 598 | 274 | 1244 | 3062 |
| *ПВО* |  | 300 | 350 |  |  | 20 |  | 60 | 120 | 850 |
| *Бронетехника* | 69 | 149 | 149 | 134 | 70 | 51 | 78 | 272 | 202 | 1173 |
| *Двигатели* | 12 | 6 | 6 |  | 26 | 8 | 39 | 34 |  | 131 |
| *Ракеты* | 18 | 60 | 45 | 32 | 36 | 28 | 63 | 137 | 311 | 731 |
| *Оружие морского базирования* |  |  |  |  | 6 |  | 8 |  | 3 | 17 |
| *Спутники* |  |  |  |  |  | 50 |  |  |  | 50 |
| *Радары* |  |  |  |  | 55 |  | 40 | 16 | 21 | 131 |
| *Корабли* |  | 9 | 4 | 8 | 147 | 18 | 627 | 918 | 454 | 2185 |
| *Всего* | 159 | 686 | 630 | 281 | 675 | 380 | 1452 | 1711 | 2355 | 8329 |

*Структура импорта вооружений Египта по видам вооружений 2009-2016 гг. по SIPRI TIV (в млн.)*

Заслуживает внимания покупка Египтом в последние годы большого количества военных кораблей, в том числе патрульных, а также корветов и фрегатов различных классов. Часть из этих сделок призвана увеличить мощь ВМС Египта в зоне Суэцкого канала, так как именно они отвечают за охрану стратегической водной артерии всего восточного полушария. Пролив имеет важное геополитическое значения для США, поэтому они активно снабжают Египет своими патрульными кораблями. (см. таблицу ниже)

В рамках модернизации своих ВМС Египет заключил следующие контракты на поставку кораблей и подводных лодок:

|  |  |
| --- | --- |
|  | Поставки кораблей и подлодок 2009-2017 гг. |
| Франция | 2 вертолетоносца Mistral (2016)  4 фрегата Gowind-2500 (3 собраны в Египте) (2014)  2 десантных корабля EDAR (для использования с Мистралями) (2015)  1 фрегат класса FREMM (2015) |
| Германия | 2 подводные лодки класса Type-209/1400 (2012) + заказ еще 2 субмарин (поставка – 2021 г.) |
| США | 16 патрульных катеров Swiftships-93 (2008, 2011, 2014, 2016)  4 корвета Ambassador-4 (поставка 2013-2015) |

*Таблица: поставки кораблей и подводных лодок в Египет в период 2009-2017 гг. Источник: SIPRI Arms Database*

Египет остается одним из самых крупных импортеров В и ВТ на всем Ближнем Востоке, а в Северной Африке занимает лидирующие позиции. Стратегическое географическое положение, протяженные морские границы и вовлеченность во внутренние и региональные вооруженные конфликты объясняет активное участие Каира в международной торговле вооружениями и военной техникой.

Марокко. По данным Исследовательской службы Библиотеки Конгресса США, Марокко импортировало в период с 2011 по 2015 гг. В и ВТ на сумму 6,2 млрд. долл.[[70]](#footnote-70), занимая 3 место после Египта и Алжира по этому показателю.

Вооруженные силы Марокко хорошо обучены и экипированы. Свой боевой опыт они получали, в основном, в контртеррористических операциях. Военная операция против повстанцев ПОЛИСАРИО в Западной Сахаре обучила марокканские ВС воевать в пустыне, научила координировать действиям между родами войск.

Курс военно-политического руководства Королевства направлен на укрепление связей с Западом, в первую очередь с США. В военной сфере это проявляется в активном участии королевских вооруженных сил в совместных учениях НАТО. Окончательному вступлению Марокко в альянс на данный момент мешает все еще недостаточная степень соответствия ВС высоким военным стандартам Организации.

Основной угрозой безопасности Марокко является непризнанное государство Западной Сахары, чьи повстанцы проживают в приграничной зоне в Алжире. Конфликт на данный момент носит характер вялотекущего, но военная администрация вынуждена держать воинские части возле южных границ в высокой боевой готовности. На формирование военного бюджета и закупки В и ВТ влияют также замороженные с Алжиром дипломатические отношения и закрытая сухопутная граница.

Кроме того, Марокко присоединился к военной интервенции в Йемене, но его участие в операции носит лишь поддерживающий характер. Королевство выделило один истребитель F-16, очевидно, чтобы показать единство с арабскими нациями и поддержать хорошие отношения с Саудовской Аравией, пообещавшей большие инвестиции в производство В и ВТ на территории Марокко.[[71]](#footnote-71)

В последние годы военный бюджет Марокко постепенно увеличивался, в 2016 г. он составил 3,28% от ВВП, что в стоимостном выражении оценивается в 3,365 млрд. долл.[[72]](#footnote-72) Большая часть военного бюджета в период с 2009 по 2016 гг. пошла на модернизацию ВВС и Сухопутных войск. Совокупный объем импорта вооружений в период с 2009 по 2017 гг. составил 3,932 млрд. SIPRI TIV.[[73]](#footnote-73)

Отличительной чертой марокканского импорта В и ВТ является его тотальная ориентированность на оружие из США. В 2015 г. доля поставок В и ВТ из Соединенных Штатов составила 100%, в 2016 г. – 96%.

Свои вооружения в Марокко поставляют также Франция, Нидерланды, Китай, Италия и другие страны. (см. таблицу ниже)

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *США* | 3 | 33 | 439 | 430 | 45 | 9 | 46 | 244 | 351 | 1600 |
| *Франция* |  | 10 | 722 | 43 | 24 | 533 |  | 10 |  | 1342 |
| *Нидерланды* |  |  | 150 | 374 |  |  |  |  |  | 524 |
| *Китай* |  | 221 | 34 | 34 |  |  |  |  |  | 289 |
| *Италия* |  | 32 | 43 | 13 | 8 | 10 |  |  |  | 105 |

*Таблица: основные поставщики В и ВТ в Марокко по SIPRI TIV. Источник: SIPRI Database (в млн.)*

США продают Королевству широкую номенклатуру В и ВТ. Основой бронетанкового парка сухопутных войск стали поставленные в 2009-2011 гг. бронетранспортеры M-113, а в 2016-2017 гг. 222 танка Abrams M-1A1. Для обеих поставок характерно то, что и БТР и танки являются бывшими в употреблении, модернизированные перед отправкой заказчику. Танки Abrams были улучшены до версии M-1A1SA специально для СВ Марокко, оснащены урановой броней третьего поколения. В 2016 г. был заключен контракт на поставку 469 улучшенных БТР M-113A3, также бывших в употреблении. Парк самоходных тяжелых САУ пополнился 70 единицами 155-мм «Палладинов» (версия M109A5) в 2016 г. Покупка подержанной техники позволила Королевству провести быстрое переоснащение бронетанковых войск, парк которых до этого составляли, преимущественно, морально устаревшие американские Паттоны, а также советские Т-72. Тесные экономические связи с США, очевидно, помогают, в случае необходимости, оперативно произвести обслуживание и ремонт столь солидного количества б/у бронемашин.

Поставки из США, однако, не ограничиваются лишь подержанной бронетехникой. В 2008 г. был заключен контракт на 2,4 млрд. долл., по которому США поставили Марокко 24 многофункциональных истребителя F-16C Block-50/52. Сделка была частично профинансирована Саудовской Аравией, а поставки продолжались с 2011 по 2012 гг. Кроме того, с 2016 по 2017 гг. министерство обороны Марокко закупило около 1800 ПТРК TOW-2A.

Структура поставок Франции, Нидерландов, Италии и Китая в Марокко выглядит следующим образом:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | *Год закл. контракта/поставка* | *Наименование/стоимость контракта* |
| *Франция* | 2005/2011 | 27 истребителей Mirage F1-2000 / €350 млн. |
| 2008/2014 | 1 фрегат проекта FREMM / €470 млн. |
| *Нидерланды* | 2008/2012 | 1 фрегат SIGMA-105 / часть контр. на €510 млн. |
| 2008/2011-2012 | 2 фрегата SIGMA-95 / часть контр. на €510 млн. |
| *Италия* | 2008/2010-2011 | 4 трансп. самолета С-27J Spartan / €130 млн.  радар и пушки к фрегатам Sigma |
| *Китай* | 2009/2010 | 12 300-мм РСЗО AR-2/PHL-03 / неизв. |
| 2009/2010 | 54 танка Type-90-2M / неизв. |
| 2017 | ЗРК ср. дальности Sky Dragon 50 / неизв. |

*Таблица: основные поставки В и ВТ из Франции, Нидерландов, Италии и Китая в Марокко в 2009-2017 гг. Источник: SIPRI Arms Database*

Исходя из данных приведенной выше таблицы, можно сделать вывод о том, что если при модернизации СВ Марокко предпочитает покупать В и ВТ в США, то техника для ВМС приобретается у европейских партнеров, причем в тесной кооперации поставщиков из разных стран. Так, при поставке голландских фрегатов Sigma радар, пушки, торпеды были поставлены Италией, а дизельные двигатели к ним – Францией.

Интересно заметить и то, что несмотря на тесные связи с США, Марокко не стесняется покупать вооружения и у главного торгового соперника Вашингтона – Китая, в первую очередь ПВО. Это объясняется низкой стоимостью при обходящих всех конкурентов заявленных характеристиках комплексов ПВО из Поднебесной. К примеру, рыночная цена на комплексы Sky Dragon 50, поставленные Марокко, на 40% ниже, чем у конкурентов.[[74]](#footnote-74)

Структура импорта вооружений Марокко по видам вооружений выглядит следующим образом:

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *Самолеты* |  | 32 | 1026 | 378 |  | 4 | 36 |  |  | 1475 |
| *ПВО* |  |  | 30 | 30 |  |  |  |  |  | 60 |
| *Бронетехника* | 39 | 214 | 1 |  | 19 |  |  | 200 | 348 | 822 |
| *Артиллерия* |  | 14 |  | 30 |  |  |  | 35 |  | 79 |
| *Двигатели* |  | 16 | 30 | 18 |  | 15 |  |  |  | 80 |
| *Ракеты* |  | 1 | 89 | 31 | 24 | 31 | 11 | 9 | 3 | 198 |
| *Оружие морского базирования* |  |  | 6 | 6 |  | 3 |  |  |  | 14 |
| *Радары* |  | 28 | 47 | 30 | 33 | 29 |  |  |  | 167 |
| *Корабли* |  |  | 175 | 374 |  | 480 |  | 10 |  | 1039 |
| *Всего* | 39 | 306 | 1403 | 896 | 76 | 560 | 46 | 254 | 351 | 3932 |

*Таблица: структура импорта Марокко по видам В и ВТ 2009-2017 гг. (в млн. SIPRI TIV)*

*Источник: SIPRI Database*

Данные таблицы подтверждают названные выше тенденции покупки Королевством Марокко В и ВТ для комплексной модернизации сухопутных войск, ВМС и ВВС. При этом сначала был сделан акцент на переоснащение Армии, затем последовали крупные контракты на поставку боевых самолетов, а в последние годы министерство обороны обновляет флот ВМС.

Тунис. Регулярная армия Туниса насчитывает всего около 5000 человек, что вместе с призывниками в совокупности дает 27000 человек, готовых встать, при необходимости, на защиту родины. Внутренняя государственная безопасность обеспечивается силами Национальной гвардии. Малочисленная профессиональная армия – ситуация исключительная для стран Северной Африки и Ближнего Востока.

По сравнению со своими соседями, Тунис не может похвастаться и большим военным бюджетом, хотя после террористических атак 2015 г., который поставил под сомнение благополучие главного источника государственных доходов – туризм – власти решились на увеличение расходов на оборону, хотя и незначительное. В 2014 г. на эти цели было израсходовано 906 млн. долл. (1,9% ВВП), а в 2015 г. уже 979 млн. долл. (2,3% ВВП). В 2016 г. военный бюджет остался на уровне предыдущего года[[75]](#footnote-75).

Помимо исламистской активности внутри государства[[76]](#footnote-76), увеличить военный бюджет заставили и события в соседней Ливии. Джихадисты стали использовать пустынные территории на южных рубежах страны, как буферную зону для реорганизации, отдыха и трафика оружия. Поняв масштабность угрозы, правительство заявило о планах модернизации вооруженных сил и принятии новой программы их развития,[[77]](#footnote-77) хотя государству пока не удается изыскать средства для реализации крупномасштабных изменений.

После терактов 2015 г. власти Туниса договорились о кооперации с Вашингтоном и его союзниками по НАТО в области обеспечения безопасности границ, а также строительства совместного Центра управления специальными операциями для эффективного противодействия терроризму. США, Турция и Канада в рамках этих договоренностей поставили Тунису современную вооружения и технику[[78]](#footnote-78) (подробнее ниже), а Великобритания провела ряд совместных учений с Национальной Гвардией и тунисского Училища по разминированию в 2016-2017 гг.[[79]](#footnote-79)

Объем импорта В и ВТ Тунисом в период с 2009 по 2017 гг. оценивается SIPRI в 238 млн. SIPRI TIV, из которых примерно половина расходов приходится на 2016 г.

США с большим отрывом лидируют в списке экспортеров В и ВТ в Тунис. По данным Исследовательской службы Библиотеки Конгресса США Тунис получил от Вашингтона в период с 2008 по 2015 гг. вооружений на сумму 600 млн. долл.[[80]](#footnote-80) Свои В и ВТ в республику поставляю также Турция, Франция и Канада;

В приведенной ниже таблице указаны объемы импорта В и ВТ выше упомянутых стран в Тунис.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *США* |  | 7 | 7 |  | 38 | 39 | 7 | 13 | 93 | 204 |
| *Турция* |  |  |  |  |  | 5 |  | 12 | 12 | 29 |
| *Франция* |  |  |  |  |  |  |  | 1 | 3 | 4 |
| *Канада* |  |  |  |  |  |  |  | 2 |  | 2 |

*Таблица: основные поставщики В и ВТ в Тунис в период 2009-2017 гг. по SIPRI TIV (в млн.)*

США поставляют в Тунис, главным образом, авиатехнику. В 2013-2014 гг. состоялась передача 2 транспортных самолетов C-130J-30 «Геркулес», в 2017 г. 12 вертолетов серии S-70/UH-60L производства Sikorsky, в этот же период боевые возможности вертолетных соединений увеличились за счет получения 24 боевых вертолетов Bell-206/OH-58D в рамках военной помощи. Уже на собственные средства Тунис приобрел в 2016 г. еще одну партию из 4 вертолетов S-70/UH-60L (стоимость контракта составила 38 млн. долл.). Сухопутные войска в 2015-2016 гг. пополнились 80 легкобронированными внедорожниками HMMWV версии M-1165A1.

Турция приняла активное участие в модернизации механизированных частей СВ Туниса. В период с 2014 по 2017 гг. Тунис получил 100 бронетранспортеров Navigator и 70 БТР типа Ejder Yalcin. Коммерческие условия сделки остались неизвестны. 10 БТР Typhoon были поставлены Канадой в 2016 г., Франция при финансировании США продала Тунису до 16 бронемашин разных типов.

В целом, характер импорта В и ВТ Тунисом связан с обеспечением, в первую очередь, безопасности собственных границ и поддержанием внутренней стабильности. Большой парк бронемашин необходим для своевременного и мобильного реагирования на очаговые угрозы со стороны террористических группировок, вертолеты – для патрулирования границ и водных пространств. В условиях ограниченного военного бюджета, Тунис оказывается не в состоянии иметь большой парк истребителей и собственный военный флот. На его вооружении стоят лишь патрульные катера. Имея в виду все выше перечисленное, становится очевидным и высокая степень зависимости Туниса от иностранной военной помощи, главным образом, от США.

Ливия. Ливия в настоящее время находится в состоянии гражданской войны и политической нестабильности. Политический хаос затрудняет даже примерное понимание ситуации с оборотом оружия в стране. Тем более остаются неизвестными и военные расходы сторон, учитывая то, что в конфликте замешаны региональные силы, оказывающие военную и финансовую поддержку различным политическим формированиям, а также страны НАТО.

На данный момент в Ливии существует два главных центра политического притяжения:: Палата представителей и лояльная ему Ливийская национальная армия во главе с Халифой Хафтаром и Правительство национального согласия во главе с Файезом Ас-Сараджем. Силам фельдмаршала Хафтара удалось установить контроль над большей частью территории страны, несмотря на то, что правительство Ас-Сараджа является международно признанным. Хафтар получает поддержку из ОАЭ и Египта, как финансовую, так и военную. Кроме того, сообщалось, что консультативную помощь силам Хафтара оказывают и США.[[81]](#footnote-81)

Так или иначе, Ливия на данный момент – это, выражаясь фигурально, один большой склад оружия, оставшийся без внимательного присмотра завхоза. Если потоки В и ВТ, идущие по каналам военной помощи Ливийской национальной армии от США, ОАЭ, Египта, еще поддаются какому-либо контролю, то оценить реальный оборот, особенно стрелкового оружия, практически невозможно. Об огромном количестве вооружений, находящихся в руках у разных группировок в Ливии, говорит хотя бы тот факт, что его продают через социальные сети, в том числе Фейсбук.[[82]](#footnote-82)

Специализированное издание Conflict Armaments Research при поддержке Европейского союза, в частности Великобритании и Германии, провело большое исследование о кросс-граничной торговле вооружениями из Ливии. Его результатом стала публикации в ноябре 2016 г. отчета, согласно которому следы ливийского оружия были найдены в Мали, Нигере, Чаде, Судане, Центрально-Африканской республике, Кот-д’Ивуаре, а также Сирии и Ливане.[[83]](#footnote-83) Огромные расстояния на пути к потенциальному покупателю преодолевают не только автоматы Калашникова, но также ручные противотанковые гранатометы, гранаты, переносные зенитно-ракетные комплексы и т.д. Потоки ливийского оружия снабжали повстанцев Дарфура в Судане, туарегов в Мали, группировки в Чаде, Нигере и Нигерии.

Если говорить о транснациональных поставках вооружений и военной техники за последние 9 лет, то их условно можно разделить на 2 периода: с 2009 по 2013 гг. и с 2013 по 2017 гг. Такое деление кажется логичным, так как несмотря на убийство Каддафи в октябре 2011 г., вплоть до начала 2014 г. в Ливии существовал один единственный орган центральной власти, признанный ООН – Всеобщий Национальный Конгресс. С 2014 г. страна все глубже погружается в хаос, а количество политических игроков увеличивается.

C 2009 по 2013 гг. свои вооружения Ливии поставляли следующие страны: Канада, Франция, Италия, Россия, и Судан (реэкспорт).

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* |
| *Канада* |  |  |  | 69 | 60 |
| *Франция* | 3 | 3 | 1 |  |  |
| *Россия* |  | 15 |  |  |  |
| *Италия* | 19 | 19 | 6 |  | 1 |
| *Судан* |  |  |  |  | 11 |

*Таблица: поставщики В и ВТ в Ливию в период 2009-2013 гг. (в млн. SIPRI TIV)*

*Источник: SIPRI Arms Database*

Франция, Италия и Россия поставили свои вооружения еще при правлении М. Каддафи, а Канада и Судан, как видно из таблицы, начали поставлять В и ВТ уже после свержения ливийского лидера.

Франция с 2008 по 2011 гг. поставила до 1000 ПТУР «Milan-3», общей стоимостью 170 млн. долл. В этот же период Ливия получила от Италии 10 легких вертолетов для береговой охраны, 6 легких катеров Bigliani и 20 БТР Puma. Россия поставила Ливии 14 самоходных противотанковых ракетных комплекса «Хризантема-С» и ракеты к ним. Однако последние поставки были произведены уже в 2013 г.

Канада в 2012 г. поставила в страну 750 БМП Spartan, предположительно собранных на производственной линии в ОАЭ, а сделка была проспонсирована США. Судан в 2013 г. по лизинговому соглашению передал 3 боевых вертолета моделей Ми-24П/Ми-35П. Судану был направлен официальный запрос ООН для предоставления разъяснений по поводу передачи боевых вертолетов в обход эмбарго, однако ответа на него так и не последовало.

Главным вопросом остается лишь то, какой именно политической группировке было передано указанное выше вооружение, так как в реестре SIPRI никаких данных об этом не указывается. В последнем отчете Лондонского Института стратегических исследований The military balance 2017 российские «Хризантемы» числятся за воинскими контингентами, лояльными Правительству Национального Согласия (Триполи), а вертолеты Ми-24/Ми-35 – за Ливийской национальной армией Халифы Хафтара (Правительство в Тобруке).[[84]](#footnote-84) Однако они, скорее всего, имеют другой источник происхождения (см. ниже).

Главным получателем В и ВТ в Ливии после 2013 г. стала Ливийская национальная армия во главе с Халифой Хафтаром. (см. таблицу ниже)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *Египет* | 7 | 22 |  |  | 30 |
| *ОАЭ* |  | 1 | 13 | 5 | 19 |
| *Беларусь* |  | 14 |  |  | 14 |
| *Канада* | 6 |  |  |  | 6 |
| *США* | 3 |  |  |  | 3 |

*Таблица: поставщики В и ВТ силам, лояльным Палате Представителей Ливии 2014-2017 гг. (в млн. SIPRI TIV)*

*Источник: SIPRI Arms Database*

Египет сыграл ключевую роль в создании ВВС армии Хафтара, поставив 5 боевых истребителей MiG-21MF, а также 3 транспортных вертолета Mi-8T. Канада стала поставщиком 38 БМП «Тайфун» (2014 г.), собранных на производственной линии в ОАЭ. Последние, в свою очередь, снабдили ЛНА 103 БТР «Пантера» и 10 БМП N35. Беларусь при посредничестве ОАЭ, в обход эмбарго ООН, передала армии Хафтара 4 ударных вертолета Mi-24P/Mi-35P. США осуществили поставку 38 двигателей к канадским БМП.

Таковы основные тенденции импорта В и ВТ в Ливию. Его основными чертами являются ориентация на дешевое и надежное оружие, хорошо зарекомендовавшее себя в суровых условиях эксплуатации. Следует учитывать, что приведенные выше данные об импорте, скорее всего, являются далеко не полными, так как установленное в феврале 2011 г. эмбарго ООН заставляет заинтересованные страны всеми возможными способами скрывать поставки В и ВТ в данную страну.

Судан. Республика Судан – одно из самых закрытых государств региона в том, что касается информации по ее вооруженным силам, их численному составу, вооружению, актуальному материально-техническому состоянии. Во многом это объясняется политическими причинами, так как на протяжении последних 15 лет Судан непрерывно будоражат межэтнические и межнациональные конфликты, самым значительным результатом которых явилось отделение, в результате референдума 2011 г., южных штатов, образовавших государство Южный Судан.

Помимо этого, ввиду колониального прошлого страны и искусственно проведенных границ, а также политики властей Судана по исламизации и арабизации, усилились сепаратистские движения в Дарфуре, Кордофане, Бедже. Все это привело к полномасштабным вооруженным столкновениям между поддерживаемыми регулярной армией Судана ополчениями «Джанджавид» и местными негроидными организациями «Фронт освобождения Дарфура» и «Движение за справедливость и равенство». С 31 июля 2007 г. в Дарфуре действует третья в мире по величине сотрудников совместная миротворческая операция ООН и Африканского союза UNAMID. Однако и сами сотрудники миссии часто становятся объектами атак с обеих сторон.

СИПРИ оценивает конфликт в Дарфуре (в 2014 г.), как низко-интенсивный.[[85]](#footnote-85) Однако его социально-экономические последствия огромны. В совокупности, противостояния в Дарфуре, Северном и Южном Кордофане оставили без постоянного места жительства около 3 млн. человек,[[86]](#footnote-86) и это не говоря об огромном количестве жертв со стороны мирного населения, многочисленных нарушениях прав человека, повсеместном бандитизме и торговле людьми.

Центральное правительство Судана не раз обвинялось в нарушении прав человека и даже в геноциде населения в Дарфуре.[[87]](#footnote-87) С 2004 г. действует эмбарго ООН (резолюция Совета Безопасности №1556) на поставку В и ВТ всем участникам военного конфликта в Дарфуре, усиленное в 2005 г. согласно резолюции Совета Безопасности ООН № 1591. По этим двум документам официальный Хартум полностью не лишается права на покупку В и ВТ, однако их поставки подлежат строгой отчетности и контролю за конечным использованием. Кроме того, эмбарго запрещает поставки оружия правительственным силам, дислоцированным в Дарфуре.

Несмотря на то, что ООН не приняла решения о всеобъемлющем эмбарго, это сделали Европейский Союз и США еще ранее. ЕС ввел эмбарго на поставки В и ВТ в Судан в 1994 г., а США в 1997 г. внесли Хартум в список государств-спонсоров терроризма и ввели всеобъемлющие торгово-экономические санкции. Последние политические события говорят об улучшении судано-американских отношений, в частности, в данный момент ведутся переговоры об исключении Судана из списка спонсоров терроризма, а в октябре 2017 г. некоторые экономические ограничения были сняты.

Рынок В и ВТ США и ЕС по политическим причинам оказался для Судана недоступен. Поэтому правительство ориентировано, главным образом, на вооружения из России, Китая, а также пытается развивать собственные военные производства.

Военный бюджет Судана по оценкам SIPRI в 2015-2016 гг. составил 2,4 и 2,5% ВВП соответственно, но в 2017 г. увеличился до 3,2%. Импорт вооружений составил 1002 млн. SIPRI TIV, что в 4 раза меньше, чем у Марокко и 8 раз меньше, чем у Египта, но в 4 раза больше чем у Туниса. Однако, о реальном объеме импорта В и ВТ Судан трудно составить сколько-нибудь полное представление, ввиду закрытости информации по заключенным контрактам и непредоставлении правительством отчетов в Реестр обычных вооружений ООН.

В период с 2009 по 2017 гг. Судану поставляли свои вооружения Китай, Беларусь, Россия, Канада и Украина. Характерной особенностью импорта является то, что подавляющее большинство В и ВТ являются бывшими в употреблении.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *2009* | *2010* | *2011* | *2012* | *2013* | *2014* | *2015* | *2016* | *2017* | *Всего* |
| *Россия* | 36 | 69 | 73 | 46 |  |  | 51 | 51 | 24 | 349 |
| *Украина* | 33 | 92 | 82 | 20 | 31 |  |  |  |  | 257 |
| *Беларусь* | 14 | 5 |  |  | 66 | 8 | 39 | 39 |  | 170 |
| *Китай* | 6 | 17 | 18 | 29 | 28 | 32 | 27 | 12 | 30 | 198 |
| *Канада* |  |  |  |  | 5 |  |  |  |  |  |

*Таблица: основные поставщики В и ВТ в Судан в 2009-2017 гг. (в млн. SIPRI TIV)*

*Источник: SIPRI Database*

Как видно из таблицы лидером по поставкам В и ВТ в Судан является Россия. РФ поставила в 2009-2010 гг. 60 БТР 80-А, которые были собраны в Судане, 2 транспортных самолета Ан-74, 12 вертолетов Mi-24P/Mi-35P, 4 транспортных вертолета Mi-8MT, крупную партию ПТУР Корнет версии 9M133. В 2012 г. была поставлена еще одна партия из 6 транспортных вертолетов Mi-8. С 2015 по 2017 гг. в Судан прибыли 12 ударных вертолетов Mi-24P, а также 12 транспортных Mi-8MТ.

Украина в указанный период поставляла Судану, в основном, бронетехнику. С 2010 по 2013 гг. сухопутные войска пополнились 60 танками T-55, 130 T-72M1, 46 122-мм САУ 2С1, а также установками РСЗО БМ-21 «Град» (30 ед.). Кроме того в 2009 г. ВВС получили 2 транспортных An-32, а в 2011 г. один MiG-29. Вся поставленная из Украины техники – подержанная.

В Судане по лицензии были собраны китайские БТР WZ-551/Type 92 (50 ед.), а также танки Type-59D (50 ед.). В 2008-2012 гг. поставлена крупная партия ПТУР Red Arrow-8 (450 ед.), а также ПЗРК FN-6. Наращивание военной кооперации с Китаем в последние годы подтвердилось поставкой в 2017 г. 6 учебно-боевых самолетов FTC-2000.

Канада числится в реестре SIPRI, как поставщик 300 бронированных машин Typhoon, однако следует учитывать, что они были собраны на производственной линии в ОАЭ.

Обращает на себя внимание ориентированность импорта В и ВТ Судана на дешевую бронетехнику, произведенную в странах бывшего СССР. Очевидно, фокус военного руководства направлен, в первую очередь, на обеспечение сухопутных сил.

Вызывает опасения, однако, что такое количество бронетехники, тем более подержанной, закупается Суданом не для обеспечения безопасности и суверенитета, а также долговременного и стабильного развития своих вооруженных сил, а для решения краткосрочных военных задач в зонах конфликтов, в которых они участвуют, или для снабжения повстанческих группировок в обход эмбарго ООН.

Выводы. Проанализировав причины, особенности участия стран Северной Африки в международной торговле В и ВТ, а также рассмотрев каждую из стран региона в отдельности, можно сделать следующие выводы:

1. Регион Северной Африки является одним из крупнейших рынков сбыта В и ВТ;
2. Главными причинами участия стран Северной Африки в международной торговле В и ВТ являются: борьба с терроризмом, внутренние и транснациональные конфликты, участие в региональных и локальных вооруженных конфликтах, стремление к геополитическому лидерству в регионе, поддержание государственного строя и суверенитета;
3. Особенностью участия стран региона в торговле В и ВТ являются ориентированность на импорт и слабое развитие собственных производств;
4. Среди стран Северной Африки выделяется группа богатых стран (Египет, Марокко, Алжир), которые могут позволить полномасштабные закупки В и ВТ для всех родов войск (ВМС, ВВС и СВ), а также менее финансово независимые государства (Тунис, Судан, Ливия), которые, хотя и по разным причинам, закупают лишь необходимое В и ВТ для решения краткосрочных задач;
5. Среди стран Северной Африки прослеживается группа стран, ориентированных на импорт В и ВТ из Европы и США (Марокко, Тунис), а также страны, предпочитающие более доступные, но при этом часто не уступающие по ТТХ, вооружения из России, стран бывшего СССР и Китая; особняком стоит Египет, который имеет диверсицированный импорт В и ВТ;
6. Россия является лидером по поставкам В и ВТ в страны Северной Африке в период с 2009 по 2017 гг.;
7. В регионе усиливается роль Китая, как поставщика современных В и ВТ по конкурентоспособной цене;
8. Авиатехника занимает первое место по объемам закупок странами Северной Африки в 2009-2017 гг., что соответствует мировым тенденциям.

ГЛАВА III. ПЕРСПЕКТИВЫ РЕГИОНАЛЬНОГО ВОЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И СОЗДАНИЯ СОБСТВЕННЫХ ВПК

§ 3.1 Региональное военное сотрудничество в Северной Африке

Региональное военное сотрудничество в Северной Африке существует, в основном, в форме совместных операций, направленных против нарушителей государственных границ, незаконного трафика оружия и людей, против террористических ячеек и группировок. Несмотря на многочисленные попытки, создать условия для регионального эффективного сотрудничества странам Северной Африки на данный момент так и не удалось. Сказываются противоречия между государствами, а также напряженная внутренняя обстановка внутри большинства стран региона.

На общеарабском уровне высказывались планы по созданию ограниченного военного альянса странами-членам Лиги арабских государств (ЛАГ). В апреле 2015 г. была одобрена концепция совместных арабских вооруженных сил, призванных противостоять терроризму и другим угрозам безопасности, грозящим любой из стран-членов ЛАГ. Однако, как отмечает SIPRI «из-за разногласий относительно целей и основополагающих принципов создания совместных арабских вооруженных сил члены ЛАГ в том же году приостановили дискуссию»[[88]](#footnote-88).

По линии Африканского союза, военная кооперация между северо-африканскими странами также не получила особого развития. В мае 2003 г. были созданы Африканские силы готовности (*англ.:* African Standby Forces), которые состоят из межгосударственных сил военных, полицейских и гражданской обороны, призванных проводить миротворческие и гуманитарные операции. Большинство стран континентальной Африки подписали соглашение и выделили свои контингенты. Африканский союз пытался создать субрегиональную организацию Северо-Африканские региональные силы (*англ:* North African Regional Capacity) для постепенной ее интеграции в состав Африканских сил готовности. Меморандум о взаимопонимании между странами Северной Африки был подписан в 2007 г. После этого, Алжир заявил о своей готовности расквартировать штаб NARC, Египет поддержал инициативу. Но все надежды на создание субрегиональной группировки разбились об Арабскую весну, захлестнувшую Тунис, Египет и Ливию[[89]](#footnote-89).

§ 3.2 Собственные производства В и ВТ в странах Северной Африки

Являясь крупными импортерами вооружений и военной техники, страны Северной Африки уже давно задумываются о развитии собственного военно-промышленного сектора. Первым в этом направлении начал двигаться Египет.

Военно-промышленный комплекс начал развиваться в Египте фактически с момента независимости. С 1973 г., когда Египет сменил свою политическую ориентацию с Советского Союза на США, начинается активная фаза развития военно-промышленного производства в стране, хотя материально-техническую базу, по иронии судьбы, заложил именно СССР. Дело в том, что большинство предприятий египетского ВПК располагаются в зоне Хелуанского металлургического комбината, построенного при непосредственном участии Советского Союза. Так или иначе, в Египте имеются заводы электроники, вертолетный завод, Хелуанский авиазавод, завод в Сакре и другие.[[90]](#footnote-90)

В Египте уже на протяжении десятилетий собирают французские истребители Mirage-2000 и вертолеты Gazelle, китайские версии российских истребителей МиГ, собирают и модернизируют американские танки M-1A1 Abrams, а также британские БТР и другую технику. Соглашения на сборку этих моделей техники были подписаны еще в 1980-х – 1990-х годах. И хотя благодаря им в Египте сейчас танков больше, чем во всей субсахарской Африке и Латинской Америке вместе взятых, ВПК страны явно нуждается в модернизации.

Египетское руководство, однако, вместо того, чтобы последовать примеру ОАЭ и начать качественные реформы ВПК, в 2011 г. решает создать Индустриальный парк им. Мубарака неподалеку от Каира, объединив в нем 32 из 28 оборонных предприятия.[[91]](#footnote-91) О дальнейшем развитии проекта известно мало, ввиду ужесточения режима секретности в египетской армии.

Последние контракты на производство военной продукции по лицензии были подписаны Египтом с Siemens-VAI (Австрия), DSD Ferrometalco (Германия). В 2015 г. было подписано соглашение с французской компанией Sagem, производителем беспилотных летательных аппаратов. Сделка, однако, не предполагает передачу важных ноу-хау. Египтяне будут собирать БПЛА Patroller, французские специалисты обучат их использовать.

Многообещающими являются китайско-египетские проекты, так как они затрагивают производство авиатехники. В 2008 г. корпорация Хонгду подписала соглашение о локальной сборке 120 учебных самолета K-8E Karakorum, а в 2011 г. Авиационная Корпорация Китая договорилась с египетской стороной о совместной разработке авиадвигателей и создании научно-исследовательского центра. Однако на пути к реализации всеобъемлющего военно-технического сотрудничества между странами предстоит сделать еще много шагов.

Свои большие индустриальные мощности и крупные контракты на производство бронетехники по лицензии, Египет смог использовать с выгодой. Произведенные в республике БМП Panthera T-6 были поставлены Ливии, а крупная партия БМП Fahd (450 ед.) была продана в Судан.[[92]](#footnote-92)

ВПК Египта нуждается в структурных реформах и реорганизации, а политическое руководство медлит с принятием решений, опасаясь социальной реакции на возможные сокращения рабочих мест на военно-промышленных предприятиях. Кроме того, необходимые изменения могут затронуть интересы военной элиты Египта, которая стоит у руля военного производства и процветает после прихода к власти Абдель Фатаха Ас-Сиси.[[93]](#footnote-93) В декабре 2018 г. в Египте пройдет первая в истории страны Выставка вооружений и военной техники (EDEX-18)[[94]](#footnote-94). Руководство страны, таким образом, пытается привлечь инвестиции для дальнейшей модернизации военного производства.

Своя военная индустрия есть и в Судане. Суданская Военная корпорация является главным производителем В и ВТ в республике. Судан производит обмундирование, ракетные установки, мины, гранаты, БМП и другую бронетехнику, однако полный список производимого вооружения остается неизвестным.

Военная корпорация была основана действующим ныне президентом Омаром Аль-Баширом в 1993 г. По заявлениям суданских чиновников, республика является третьим в Африке производителем В и ВТ после Египта и ЮАР.

Главными производственными центрами Судана являются:

1. Индустриальный комплекс Ярмук;
2. Завод аммуниции в Аль-Шаггара;
3. Металлургический комбинат им. Ибрагима Шамс Ад-Дина;
4. Авиационный завод в Сафате;
5. Индустриальный комплекс Сарья, а также ряд других предприятий.

В 2009 г. в Судане был собран первый самолет, на 80% состоящий из собственных компонентов.[[95]](#footnote-95)

Создание собственных производств ВПК в Судане было бы невозможно без иностранной помощи и технологий. Их предоставили Китай и Иран, которые помогают в контроле качества производимой продукции, ответственны за обучение персонала и т.д. Неудивительно, что представленная на международной выставке вооружений и военной техники IDEX-2015, проходившей в Дубае, Судан представил вооружения, являющиеся копиями иранских и китайских образцов.[[96]](#footnote-96) Производящиеся в Судане копии штурмовых винтовок АК-47, а также китайских аналогов американской M-16 пользуются хорошим спросом, а правительство республики не стесняется продавать произведенные В и ВТ в такие неспокойные страны, как Кот-д’Ивуар, Демократическую Республику Конго, повстанцам в Эритрее.[[97]](#footnote-97)

Алжир – первый в Африке импортер В и ВТ, также делает попытки создать собственные производства продукции военного назначения. Но в случае АНДР, на данный момент, они ограничиваются соглашением о создании сборочной линии немецких бронетранспортеров Fuchs в Константине, которая уже функционирует, а также договором с итальянской компанией Leonardo – производителем вертолетной техники, заключенным в 2016 г.

По контракту с немецкой компанией Rheinmetall Алжир производит бронетранспортеры типа Fuchs II. Сборочная линия находится в Айн Смаре, в 431 км от Алжира недалеко от г. Константина. На ней собирается до 120 единиц техники в год. Совместное предприятия, 51% в котором принадлежит министерству обороны Алжира, обеспечило рабочие места, а Rheinmetall смогла решить свои финансовые проблемы.[[98]](#footnote-98) Тем не менее, для данного проекта характерна низкая степень интеграции промышленности страны и сборочной линии, которая на данный момент, не достигает и 30% (этого показателя планируют достичь к 2020 г.), а машины собираются из готовых импортированных наборов. Неясным остается и будущее сборочного цеха после истечения срок контракта.

Светлое будущее пророчат созданию предприятия по производству вертолетов итальянской компании Leonardo. Завод, который будет выпускать 3 модели легких и средних вертолетов, планируется открыть в провинции Сетиф. Это, в первую очередь, транспортные машины, которые могут быть использованы как военными, так и гражданскими службами. Проект выглядит перспективным, поскольку спрос на вертолетную технику в Африке стабильно высок, а локализация производства позволит снизить стоимость продукции. Власти Алжира планируют также создать несколько предприятий по обслуживанию, тренировочный центр для обучения пилотов и технического персонала.[[99]](#footnote-99)

Потенциал для развития собственных производств В и ВТ в Алжире, безусловно, имеется. Однако зависимость от иностранных технологий не позволит стране быстро нарастить объемы производства. Кроме того, экономический спад и социальные проблемы заставляют правительство все большее внимание уделять именно им, а вопросы капитальных вложений в науку и образование, оказывающихся решающими при создании собственного ВПК, приходится откладывать до лучших времен. В этой связи, политика военного и политического руководство по созданию совместных предприятий с европейскими компаниями, которая позволит получить необходимые технологии, а также обеспечить рабочие места, представляется разумным компромиссом. Тем более, что у Алжира накоплен богатый опыт взаимодействия с крупными европейскими компаниями.

Богатый природными ресурсами Марокко имеет все возможности для того, чтобы стать центром производства вооружений и военной техники в Северной Африке. И дело не только в сырьевой базе, которой обладает страна.

В Королевстве Марокко на сегодняшний день уже существуют предприятия наукоемких отраслей производства. Европейские компании Airbus, Safran (аэрокосмос, двигатели, авиаоборудование, коммуникации и безопасность), Thales (РЛС, системы РЭБ, авиаэлектроника, системы наведения, оптическое оборудование и др.), канадская Bombardier открыли свои отделения и предприятия в Королевстве в 2016 г., обеспечивая страну технологиями и рабочими местами.[[100]](#footnote-100)

Кроме того, в том же 2016 г. было подписано соглашение о создании совместного предприятия с бельгийской компанией Mecar и британской Chemring Military Product. Последняя является крупным производителем боеприпасов для стран НАТО. Совместное предприятие, инвестиции в которое составят 300 млн. марокканских дирхамов (около 30 млн. долл. США), будет производить широкий ассортимент военной продукции.[[101]](#footnote-101)

Помимо налаживания деловых связей с европейскими компаниями, политическому руководству Марокко удается привлекать крупные инвестиционные вложения в своей ВПК. Так, Саудовская Аравия инвестирует в производство В и ВТ в Марокко до 22 млрд. долл. США.[[102]](#footnote-102) Помимо этого, страны договорились делиться разведывательными данными, обмениваться военным опытом. Эр-Рияд обещает также оказывать необходимую техническую и научную поддержку зарождающемуся военно-промышленному комплексу Марокко.

Потенциальные возможности для развития собственных производств В и ВТ имеются у тех стран Северной Африки, которые обладают для этого достаточными финансовыми и трудовыми ресурсами. И это, прежде всего, Марокко, Алжир и Египет. Судан в этом списке стоит особняком, ввиду сложной политической и социальной ситуации в стране, крайней степени закрытости информации о военных производствах и военной сфере в целом.

Они, однако, все еще находятся в глубокой зависимости от иностранных технологий. И данная особенность, скорее всего, сохранится в ближайшие годы, поскольку создание своего, «доморощенного» ВПК требует огромных вложений, которые не по карману даже нефтедобывающим странам Северной Африки, а конечная стоимость его продукции, скорее всего, окажется выше, чем у западных или российских аналогов. Тем не менее, через создание совместных предприятий, правительства названных выше стран хотя бы частично пытаются решить проблему зависимости от иностранных В и ВТ, попутно решая социальные проблемы, создавая рабочие места.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В 1 главе данной работы была дана характеристика субрегиона Северная Африка, определены географические его границы, а также кратко освещена эволюция политико-экономического развития стран региона в последние годы. Во 2 главе были проанализированы внешние и внутренние факторы нестабильности, влияющие на развитие региона и на участие стран в международной торговле вооружениями и военной техникой. Там же были представлены основные региональные тенденции, а также характеристика и структура импорта для каждой из стран региона. 3 глава содержит обзор перспектив регионального военного и военно-технического сотрудничества, там же рассмотрены конкретные шаги некоторых стран Северной Африки по созданию на своей территории собственных производств В и ВТ.

Целью данной работы являлось выявление тенденций и особенностей участия стран Северной Африки в международной торговле вооружениями и военной техникой. На основании анализа данных по импорту вооружений странами субрегиона, их участия в производстве В и ВТ по лицензии на собственных предприятиях, а также рассмотрения их политико-экономического развития в последнее десятилетие XXI в., можно сделать следующие выводы:

1. страны Северной Африки в своем политико-экономическом развитии на современном этапе обнаруживают многочисленные кризисные явления;
2. страны региона занимают важное место в системах мировой экономики и международных экономических отношениях, являясь стратегическими торговыми партнерами как европейских, так и африканских стран;
3. страны Северной Африки занимают одно из первых мест по импорту В и ВТ среди регионов мира;
4. на импорт В и ВТ в страны субрегиона влияют внутренняя политическая и социальная нестабильность, участие в локальных и региональных конфликтах, борьба за лидерство в регионе, борьба с терроризмом, а также большая геополитика, то есть интересы мировых держав в регионе;
5. характерной чертой импорта В и ВТ странами Северной Африки является ориентированность либо на западные образцы вооружений, либо на российские (постсоветские), за исключением Египта;
6. поскольку уровень регулирования участия стран в торговле на мировом рынке В и ВТ все еще остается на очень низком уровне, то крайне сложно отследить реальный объем и качество проблем, которые возникают в процессе участия стран Северной Африки в международной торговле вооружениями.
7. Китай с позиции мягкой силы увеличивает свою экономическую экспансию в регионе, в том числе за счет нарастающего экспортного потока вооружений и военной техники в страны Северной Африки;
8. несмотря на доминирующую роль России, как основного поставщика В и ВТ в страны региона, сегодня зреет необходимость пересмотра маркетинговых, ценовых и других стратегий производителями отечественных вооружений и высшим военным руководством с целью успешной конкуренции с западной, а также китайской продукцией;
9. в некоторых странах Северной Африки имеются перспективы создания собственного ВПК.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ:

*Источники:*

1. Ежегодник ЦАМТО – 2017. Глава 4. URL: <http://www.armstrade.org/files/yearly_2017_5_1.pdf> (дата обращения: 7.04.2018).
2. Ежегодник ЦАМТО – 2017. Глава 5. URL: <http://www.armstrade.org/files/yearly_2017_5_1.pdf> (дата обращения: 7.04.2018).
3. Федеральный закон от 19.07.1998 N 114-ФЗ (ред. от 10.07.2012) "О военно- техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами". URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&firstDoc=1&lastDoc=1&nd=102054512> (дата обращения: 5.05.2018).
4. African Standby Forces. URL: <https://en.wikipedia.org/wiki/African_Standby_Force> (дата обращения: 17.04.2018).
5. Arms sales in the Middle East: trends and analytical perspectives for U.S. policy / Clayton Thomas // Congressional Research Service. – 2017. URL: <https://fas.org/sgp/crs/mideast/R44984.pdf> (дата обращения: 26.04.2018).
6. CIA World Factbook. URL: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/> (дата обращения: 25.04.2018).
7. Conventional arms transfers to developing nations, 2008 – 2015 / Catherine A. Theohary // Congressional Research Service. – 2016. URL: <https://fas.org/sgp/crs/weapons/R44716.pdf> (дата обращения: 17.02.2018).
8. Defense industries in Arab states: players and strategies / Florence Gaub, Zoe Stanley-Lockman // EU, Institute for security studies. – 2017. URL: <https://www.iss.europa.eu/sites/default/files/EUISSFiles/CP_141_Arab_Defence.pdf> (дата обращения: 16.03.2018).
9. Doing business rankings: Middle East and North Africa. The World bank. URL: <http://www.doingbusiness.org/rankings?region=middle-east-and-north-africa> (дата обращения: 26.02.2018).
10. Following the thread: arms and ammunition tracing in Sudan and South Sudan / Jonah Leff, Emile LeBrun // Small Arms Survey. – 2014. URL: <http://www.smallarmssurveysudan.org/fileadmin/docs/working-papers/HSBA-WP32-Arms-Tracing.pdf> (дата обращения: 27.03.2018).
11. SIPRI Arms Transfers Database. Stockholm Peace Research Institute (official site). URL: <https://www.sipri.org/databases/armstransfers> (дата обращения: 29.04.2018).
12. SIPRI Year Book 2016. Armaments, disarmaments and international security : summary. URL: <https://www.sipri.org/sites/default/files/YB16-Summary-ENG.pdf> (дата обращения: 4.04.2018).
13. The Egyptian arms industry. A research paper. CIA, Directorate of intelligence. URL: <https://www.cia.gov/library/readingroom/docs/CIA-RDP06T00412R000504730001-1.pdf> (дата обращения: 27.04.2018).
14. The Military Industry Corporation (MIC). Small Arms Survey. URL: <http://www.smallarmssurveysudan.org/fileadmin/docs/facts-figures/sudan/HSBA-MIC-Open-Source-Review-2014.pdf> (дата обращения: 29.04.2018).
15. Wassenaar arrangement on export controls for conventional arms and dual-use goods and technologies. URL: <https://www.wassenaar.org/app/uploads/2018/01/WA-DOC-17-PUB-006-Public-Docs-Vol.II-2017-List-of-DU-Goods-and-Technologies-and-Munitions-List.pdf> (дата обращения: 18.03.2018)
16. World Economic Outlook Database. International Monetary Fund. URL: <http://www.imf.org/en/Data> (дата обращения: 29.04.2018).

*Литературы на русском и английском языках:*

1. Кокушкина И.В. "О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами" / И.В. Кокушкина, Е.Ю. Шкодских // Вестник СПбГУ. – Сер. 5. – 2003. – Вып. 4 (№29)
2. Ковтун А. Л. Анализ значимости технологий двойного назначения в современном рассмотрении проблем биологической безопасности (рус.) / А.Л. Ковтун, Д.Л. Поклонский // Молекулярная медицина : журнал. — 2012. — № 5.
3. SIPRI Year Book 2016. Armaments, disarmaments and international security // В пер. Т.Б. Аничкина, Е.Н. Брохович и др. – М. ИМЭМО РАН. – 2016. – 1044 с.
4. The military balance 2016. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2016. – 504 p.
5. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. – 504 p.
6. Investigating cross-border weapon transfers in the Sahel // Conflict Armaments Research. – London. – 2016.
7. Raschen M. North African countries face common economic challenges / Dr Martin Raschen // KFW Research. – 2015. - №95.
8. Schiffbauer, M. Jobs or Privileges: Unleashing the Employment Potential of the Middle East and North Africa / World Bank Report № 88879-MNA, Washington DC. – 2014.

*Электронные ресурсы:*

1. A former CIA asset has become a U.S. headache in Libya. URL: <https://www.washingtonpost.com/world/national-security/a-former-cia-asset-has-become-a-us-headache-in-libya/2016/08/17/a766e392-54c6-11e6-bbf5-957ad17b4385_story.html?noredirect=on&utm_term=.daedb0b93b6c> (дата обращения: 20.02.2018)
2. Algeria cancels arms deal with Russia. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2017/12/237473/algeria-russia-polisario-western-sahara/> (дата обращения: 8.03.2018).
3. Algeria profile. The observatory of economic complexity, MIT. – URL: <https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/dza/> (дата обращения: 24.03.2018).
4. Algeria to beef up defense with Leonardo helicopter deal. URL: <https://www.defensenews.com/air/2016/08/19/algeria-to-beef-up-defense-with-leonardo-helicopter-deal/> (дата обращения: 13.04.2018).
5. Egypt launches military operation in Sinai, Nile Delta. URL: <https://www.aljazeera.com/news/2018/02/egypt-launches-military-operation-sinai-nile-delta-180209064926285.html> (дата обращения: 7.03.2018).
6. Egypt’s trade balance. The observatory of economic complexity, MIT. – URL: [https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/egy/ - Trade\_Balance](https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/egy/#Trade_Balance) (дата обращения: 24.03.2018).
7. Forum on Ethnic Groups from the Middle East and North Africa, 2015: Meeting summary and main findings. URL: <https://www.census.gov/content/dam/Census/library/workingpapers/2015/demo/MENA-Forum-Summary-and-Appendices.pdf> (дата обращения: 18.03.2018).
8. From war room to boardroom. Military firms flourish in Sisi’s Egypt. URL: <https://www.reuters.com/investigates/special-report/egypt-economy-military/> (дата обращения: 20.03.2018).
9. Italy police arrest three suspected of running arms trafficking ring. URL: <https://www.reuters.com/article/us-italy-arms-idUSKBN15F1L4> (дата обращения 3.03.2018).
10. Key to HDI countries and ranks, 2015. United Nations Development Programme (официальный сайт). URL: <http://hdr.undp.org/sites/default/files/rankings.pdf> (дата обращения: 15.02.2018).
11. Le BMPT-72 en Algérie début 2018. URL: <https://www.menadefense.net/algerie/bmpt-72-algerie-debut-2018/> (дата обращения: 16.03.2018).
12. Marocco profile. The observatory of economic complexity, MIT. – URL: <https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/mar> (дата обращения: 24.03.2018).
13. Military vehicles manufacturing in Algerian Constantine. URL: <http://defence-blog.com/army/military-vehicles-manufacturing-in-algerian-constantine.html> (дата обращения: 25.03.2018).
14. Morocco to establish military plant with Belgian and British companies. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2016/08/194970/morocco-establish-military-plant-belgian-british-companies/> (дата обращения: 19.03.2018).
15. Phosphate: all hopes rest on Morocco with 75% of remaining reserves. URL: <http://energyskeptic.com/2016/phosphate-production-and-depletion/> (дата обращения: 7.02.2018).
16. Report of the CAG of India for the year ended March 2015. URL: <http://www.defense-aerospace.com/article-view/verbatim/176100/india-auditor-tells-dismal-story-of-navy's-mig_29k-fighters.html> (дата обращения: 20.02.2018).
17. Saudi Arabia to provide $22 billion to Morocco’s military industry. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2016/01/176944/saudi-arabia-to-provide-22-billion-to-moroccos-military-industry/> (дата обращения: 12.03.2018).
18. SKY Dragon 50 medium-range surface-to-air missile system. URL: <https://exoatmospheric.wordpress.com/2018/02/01/sky-dragon-50-medium-range-surface-to-air-missile-system/> (дата обращения: 18.02.2018).
19. Strengthening popular participation in the African Union: a guide to AU structures and processes // Oxfam, 2009. – 66 p.
20. Sudan is arming Africa and no one cares. URL: <https://warisboring.com/sudan-is-arming-africa-and-no-one-cares/> (дата обращения: 18.03.2018).
21. Sudan: labour force. Theglobaleconomy.com. URL: <https://www.theglobaleconomy.com/Sudan/labor_force/> (дата обращения: 10.03.2018)
22. Sudan’s Military Industry Corporation display at the 2015 IDEX convention. Small Arms Survey. URL: <http://www.smallarmssurveysudan.org/fileadmin/docs/facts-figures/sudan/HSBA-IDEX-2015.pdf> (дата обращения: 16.04.2018).
23. The armed forces announces the organization of the EDEX-18. URL: <http://www.mod.gov.eg/ModWebSite/NewsDetails.aspx?id=30021> (дата обращения: 13.03.2018).
24. Tourism revenues in Morocco reaches MAD 70 billion in 2017. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2018/02/240471/tourism-revenues-morocco-reaches-mad-70-billion-2017/> (дата обрашения 17.03.2018).
25. Trends in international arms transfers, 2016. SIPRI. URL: <https://www.sipri.org/sites/default/files/Trends-in-international-arms-transfers-2016.pdf> (дата обращения: 14.03.2018).
26. Tunisia Trade at a Glance : Most Recent Values. World Integrated Trade Solutions, World Bank. URL: <https://wits.worldbank.org/CountrySnapshot/en/TUN> (дата обращения: 25.03.2018).
27. U.S. releases list of worst human rights abuses. URL: <http://www.nbcnews.com/id/17485554/ns/world_news-africa/t/us-releases-list-worst-human-rights-abuses/#.WwKtxy87GRt> (дата обращения: 4.03.2018).
28. UAE breaches UN embargo with gunship exports to Haftar. URL: <http://www.middleeasteye.net/news/uae-breaches-arms-embargo-with-gunships-exports-to-haftar-libya-United-Nations-tripoli-1015984120> (дата обращения: 24.03.2018).
29. UK Armed Forces help Tunisian forces fight violent extremism. URL: <https://www.gov.uk/government/news/uk-armed-forces-help-tunisian-forces-fight-violent-extremism> (дата обращения: 27.03.2018).
30. UN Arms embargo on Libya. SIPRI. URL: <https://www.sipri.org/databases/embargoes/un_arms_embargoes/libya/libya_2011> (дата обращения: 16.03.2018).
31. UN General Assembly approves global Arms Trade Treaty. UN News. URL: <https://news.un.org/en/story/2013/04/435972-un-general-assembly-approves-global-arms-trade-treaty> (дата обращения: 6.03.2018).
32. UN reports numerous Libya arms embargo violations on both sides of the conflict. URL: <https://www.libyaherald.com/2017/06/12/un-reports-numerous-libya-arms-embargo-violations-on-both-conflicting-sides/> (дата обращения: 26.03.2018).
33. Weapons for sale on Facebook in Libya. URL: <http://www.bbc.com/news/world-africa-35980338> (дата обращения: 17.03.2018).
34. World Bank Open Data: Sudan. URL: <https://data.worldbank.org/country/sudan> (дата обращения: 10.02.2018)
35. World economic situation prospects 2018. United nations, New York. URL: <https://www.un.org/development/desa/dpad/wp-content/uploads/sites/45/publication/WESP2018_Full_Web-1.pdf> (дата обращения: 2.02.2018).
36. Алжир приобретет у России еще две подлодки. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/674444> (дата обращения: 18.03.2018).
37. Веселов А.Ю. О сотрудничестве Марокко и ЕС в области сельского хозяйства. Институт Ближнего Востока (официальный сайт). URL: <http://www.iimes.ru/?p=27746> (дата обращения: 17.03.2018).
38. Египет купил у России 50 вертолетов Ка-52 для «Мистралей». URL: <http://www.forbes.ru/news/300847-egipet-kupil-u-rossii-50-vertoletov-ka-52-dlya-mistralei> (дата обращения: 16.03.2018).
39. Источник постоянных доходов: послепродажный сервис в торговле оружием. URL: <https://vpk.name/news/10424_istochnik_postoyannyih_dohodov__posleprodazhnyii_servis_v_torgovle_oruzhiem.html> (дата обращения: 25.02.2018).
40. Международный договор о торговле оружием (МДТО). МИД России (официальный сайт). URL: <http://www.mid.ru/obsie-voprosy-mezdunarodnoj-bezopasnosti-i-kontrola-nad-vooruzeniami/-/asset_publisher/6sN03cZTYZOC/content/id/1125404> (дата обращения: 6.03.2018)
41. «Рейнметаллу» разрешили построить завод по производству бронетехники в Алжире. URL: <http://arafnews.ru/news/rejnmetallu-razreshili-postroit-zavod-po-proizvodstvu-bronetehniki-v-alzhire.html> (дата обращения: 15.03.2018).
42. Ситуация в Алжире: июль 2017 г. Институт Ближнего Востока. URL: <http://www.iimes.ru/?p=37031> (дата обращения: 24.04.2018).

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1

*Таблица. Страны Северной Африки: эволюция исторического развития.*

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *Древность* | *Античная эпоха* | *Средневековье* | *Новое время* | *Новейшее время* |
| *Марокко* | Культура колоколовидных кубков, капсийская культура, формирование протоберберской этнической общности племен | Колонизация финикийцами;  зависимость от Карфагена;  Римская провинция | Арабский халифат;  государство Аль-Моравидов и Аль-Мохадов | Пиратское государство;  султанат;  колония европейских держав | Обретение независимости в 1956 г.;  монархическая форма правления |
| *Алжир* | Древнеливийские племена | Колонизация финикийцами;  государство Нумидия;  римская провинция | Арабский халифат;  династии Фатимидов, Аль-Моравидов, Аль-Мохадов; | Пиратское государство; колония Франции | Независимость от Франции в 1962 г.;  парламентская республика |
| *Тунис* | Капсийская культура | Колонизация финикийами; государство Нумидия, Карфаген; римская провинция | Арабский халифат; династия Аглабидов | Османская империя; колония Франции | Независимость в 1956 г.; президентская республика |
| *Ливия* | Неолитическая культура, формирование берберских племен | Государство Нумидия; римская провинция | Арабский халифат; династия Аглабидов | Османская империя; колония Италии | Объявление независимости в 1951 г.; конституционная монархия; Джамахирия; гражданская война |
| *Египет* | Древнеегипетская цивилизация | Завоевание А.Македонским; провинция Римской империи | Арабский халифат; династии Фатимидов, Айюбидов, Мамлюков | Османская империя; британский протекторат | Независимость де-юре – в 1936 г.; монархия; президенстко-парламенсткая республика |
| *Судан* | Хартумская культура каменного века; Аксумское царство | Кушитское царство | Средневековые нубийские королевства | Османская империя в северном Судане; египетско-британский кондоминиум | Независимость в 1956 г.; президентская республика |

Приложение 2

Таблица: основные макроэкономические показатели стран Северной Африки (2017 г.).

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | *ВВП* | *Инфляция* | *Госдолг* | *Внешний долг* | *Торговый баланс* |
| *Египет* | $332,3 млрд. | 23,5% | 104% ВВП | $76,3 млрд. | -$35,3 млрд. |
| *Марокко* | $117 млрд. | 0,9% | 77% ВВП | $45 млрд. | -$20 млрд. |
| *Алжир* | $206 млрд. | 5,5% | 18% ВВП | $8,16 млрд. | -$16 млрд. |
| *Тунис* | $47,64 млрд. | 4,5% | 66,5% ВВП | $31 млрд. | -$5,3 млрд. |
| *Судан* | $94,42 млрд. | 35% | 65,4% ВВП | $53,35 млрд. | $800 млн. |
| *Ливия* | $54,41  млрд. | 32,8% | - | $2,92 млрд. | $7 млрд. |

Приложение 3

Таблица: международная торговля стран Северной Африки.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | *Импорт* | *Экспорт* | *Торговые партнеры* |
| *Египет* | Машины и оборудование, нефтепродукты, химикаты, пищевая промышленность | Золото, сырая нефть, удобрения, овощи, фрукты, хлопок | Китай, Германия, Саудовская Аравия, США, ОАЭ |
| *Марокко* | Нефтепродукты, автомобили, текстиль, телекоммуникацион. оборудование, продукты питания | Автомобили, электрические провода, фосфаты, удобрения | Испания, Франция, Китай |
| *Алжир* | Потребительские товары, продукты питания, машины и оборудование | Нефть, газ, | Франция, Италия, Испания, Китай |
| *Тунис* | Нефтепродукты, автомобили, химикаты, продукты питания | Одежда, полуфабрикаты, текстиль, фосфаты, сельхоз продукция | Франция, Италия, Испания, Китай |
| *Судан* | Продукты питания, промышленные товары, машины и оборудование, химикаты, текстиль | Золото, хлопок, гуммиарабик, скот, арахис, кунжут | ОАЭ, Саудовская Аравия, Египет, Индия |
| *Ливия* | Машины и оборудование, полуфабрикаты, продукты питания, потребительские товары | Сырая нефть, газ, химикаты | Италия, Египет, Франция Китай, Южная Корея, Турция |

Приложение 4

Таблица: Расходы на оборону стран Северной Африки (2008-2015 гг.) в млн. долл. США (по данным ЦАМТО и Всемирного банка).

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | *Расходы (в млн. долл. США)* | *Процент от ВВП* |
| *Алжир* | 66789 | 4,52% |
| *Ливия* | 18262 | 4,18% |
| *Марокко* | 29390 | 3,69% |
| *Судан* | 8427 | 1,58% |
| *Тунис* | 5055 | 1,4% |
| *Египет* | 40362 | 1,87% |

**Приложение 5**

Импорт и экспорт вооружений стран Северной Африки (2008-2015 гг.) в млн. SIPRI TIV.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | *Импорт* | *Экспорт* |
| *Алжир* | 6919 | 0 |
| *Египет* | 4528 | 29 |
| *Марокко* | 3312 | 0 |
| *Судан* | 974 | 11 |
| *Ливия* | 338 | 78 |
| *Тунис* | 108 | 0 |

1. United Nations Statistics Division. Geographic regions : North Africa. URL: <https://unstats.un.org/unsd/methodology/m49/> (4.03.2018). [↑](#footnote-ref-1)
2. Марокко, Алжир и Тунис в колониальную эпоху входили в зону французских интересов [↑](#footnote-ref-2)
3. Forum on Ethnic Groups from the Middle East and North Africa, 2015: Meeting summary and main findings. URL: <https://www.census.gov/content/dam/Census/library/workingpapers/2015/demo/MENA-Forum-Summary-and-Appendices.pdf> [↑](#footnote-ref-3)
4. В отличие от классификации ООН. [↑](#footnote-ref-4)
5. Strengthening popular participation in the African Union: a guide to AU structures and processes // Oxfam. – 2009. [↑](#footnote-ref-5)
6. Подробнее о локальных конфликтах и вызовах см. § 2.2 [↑](#footnote-ref-6)
7. World economic situation prospects 2018. United nations, New York. URL: <https://www.un.org/development/desa/dpad/wp-content/uploads/sites/45/publication/WESP2018_Full_Web-1.pdf> (дата обращения: 2.02.2018). [↑](#footnote-ref-7)
8. Raschen M. North African countries face common economic challenges / Dr. Martin Raschen // KFW Research. – 2015. - №95. [↑](#footnote-ref-8)
9. Schiffbauer, M. Jobs or Privileges: Unleashing the Employment Potential of the Middle East and North Africa / World Bank Report № 88879-MNA, Washington DC. – 2014. [↑](#footnote-ref-9)
10. Сводную таблицу главных экономических показателей стран Северной Африки смотри в приложении 2. [↑](#footnote-ref-10)
11. используется в пищевой промышленности [↑](#footnote-ref-11)
12. World Bank Open Data: Sudan. URL: <https://data.worldbank.org/country/sudan> (дата обращения: 10.02.2018) [↑](#footnote-ref-12)
13. World Economic Outlook Database. International Monetary Fund. URL: <http://www.imf.org/en/Data> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-13)
14. Sudan: labour force. Theglobaleconomy.com. URL: <https://www.theglobaleconomy.com/Sudan/labor_force/> (дата обращения: 10.03.2018) [↑](#footnote-ref-14)
15. Egypt’s trade balance. The observatory of economic complexity, MIT. – URL: [https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/egy/ - Trade\_Balance](https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/egy/#Trade_Balance) (дата обращения: 24.03.2018). [↑](#footnote-ref-15)
16. World Economic Outlook Database. International Monetary Fund. URL: <http://www.imf.org/en/Data> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-16)
17. Tunisia Trade at a Glance : Most Recent Values. World Integrated Trade Solutions, World Bank. URL: <https://wits.worldbank.org/CountrySnapshot/en/TUN> (дата обращения: 25.03.2018). [↑](#footnote-ref-17)
18. World Economic Outlook Database. International Monetary Fund. URL: <http://www.imf.org/en/Data> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-18)
19. Key to HDI countries and ranks, 2015. United Nations Development Programme (официальный сайт). URL: <http://hdr.undp.org/sites/default/files/rankings.pdf> (дата обращения: 15.02.2018) [↑](#footnote-ref-19)
20. Doing business rankings: Middle East and North Africa. The World bank. URL: <http://www.doingbusiness.org/rankings?region=middle-east-and-north-africa> (дата обращения: 26.02.2018). [↑](#footnote-ref-20)
21. World Economic Outlook Database. International Monetary Fund. URL: <http://www.imf.org/en/Data> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-21)
22. Doing business rankings: Middle East and North Africa. The World bank. URL: <http://www.doingbusiness.org/rankings?region=middle-east-and-north-africa> (дата обращения: 26.02.2018). [↑](#footnote-ref-22)
23. Key to HDI countries and ranks, 2015. United Nations Development Programme (официальный сайт). URL: <http://hdr.undp.org/sites/default/files/rankings.pdf> (дата обращения: 15.02.2018). [↑](#footnote-ref-23)
24. Algeria profile. The observatory of economic complexity, MIT. – URL: <https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/dza/> (дата обращения: 24.03.2018). [↑](#footnote-ref-24)
25. Веселов А.Ю. О сотрудничестве Марокко и ЕС в области сельского хозяйства. Институт Ближнего Востока (официальный сайт). URL: <http://www.iimes.ru/?p=27746> (дата обращения: 17.03.2018). [↑](#footnote-ref-25)
26. World Economic Outlook Database. International Monetary Fund. URL: <http://www.imf.org/en/Data> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-26)
27. Phosphate: all hopes rest on Morocco with 75% of remaining reserves. URL: <http://energyskeptic.com/2016/phosphate-production-and-depletion/> (дата обращения: 7.02.2018). [↑](#footnote-ref-27)
28. Tourism revenues in Morocco reaches MAD 70 billion in 2017. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2018/02/240471/tourism-revenues-morocco-reaches-mad-70-billion-2017/> (дата обрашения 17.03.2018). [↑](#footnote-ref-28)
29. Doing business rankings: Middle East and North Africa. The World bank. URL: <http://www.doingbusiness.org/rankings?region=middle-east-and-north-africa> (дата обращения: 26.02.2018). [↑](#footnote-ref-29)
30. Key to HDI countries and ranks, 2015. United Nations Development Programme (официальный сайт). URL: <http://hdr.undp.org/sites/default/files/rankings.pdf> (дата обращения: 15.02.2018). [↑](#footnote-ref-30)
31. Marocco profile. The observatory of economic complexity, MIT. – URL: <https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/mar> (дата обращения: 24.03.2018). [↑](#footnote-ref-31)
32. Кокушкина И.В. "О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами" / И.В. Кокушкина, Е.Ю. Шкодских // Вестник СПбГУ. – Сер. 5. – 2003. – Вып. 4 (№29). [↑](#footnote-ref-32)
33. Федеральный закон от 19.07.1998 N 114-ФЗ (ред. от 10.07.2012) "О военно- техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами". [↑](#footnote-ref-33)
34. Ковтун А. Л. Анализ значимости технологий двойного назначения в современном рассмотрении проблем биологической безопасности (рус.) / А.Л. Ковтун, Д.Л. Поклонский // Молекулярная медицина : журнал. — 2012. — № 5. [↑](#footnote-ref-34)
35. Report of the CAG of India for the year ended March 2015. URL: <http://www.defense-aerospace.com/article-view/verbatim/176100/india-auditor-tells-dismal-story-of-navy's-mig_29k-fighters.html> (дата обращения: 20.02.2018). [↑](#footnote-ref-35)
36. Источник постоянных доходов: послепродажный сервис в торговле оружием. URL: <https://vpk.name/news/10424_istochnik_postoyannyih_dohodov__posleprodazhnyii_servis_v_torgovle_oruzhiem.html> (дата обращения: 25.02.2018). [↑](#footnote-ref-36)
37. Wassenaar arrangement on export controls for conventional arms and dual-use goods and technologies. URL: <https://www.wassenaar.org/app/uploads/2018/01/WA-DOC-17-PUB-006-Public-Docs-Vol.II-2017-List-of-DU-Goods-and-Technologies-and-Munitions-List.pdf> (дата обращения: 18.03.2018). [↑](#footnote-ref-37)
38. Международный договор о торговле оружием (МДТО). МИД России (официальный сайт). URL: <http://www.mid.ru/obsie-voprosy-mezdunarodnoj-bezopasnosti-i-kontrola-nad-vooruzeniami/-/asset_publisher/6sN03cZTYZOC/content/id/1125404> (дата обращения: 6.03.2018) [↑](#footnote-ref-38)
39. UN General Assembly approves global Arms Trade Treaty. UN News. URL: <https://news.un.org/en/story/2013/04/435972-un-general-assembly-approves-global-arms-trade-treaty> (дата обращения: 6.03.2018). [↑](#footnote-ref-39)
40. SIPRI Year Book 2016. Armaments, disarmaments and international security // В пер. Т.Б. Аничкина, Е.Н. Брохович и др. – М. ИМЭМО РАН. – 2016. c. 634 [↑](#footnote-ref-40)
41. Ежегодник ЦАМТО – 2017. Глава 5. c. 901 [↑](#footnote-ref-41)
42. Ежегодник ЦАМТО – 2017. Глава 4. c. 540 [↑](#footnote-ref-42)
43. по СИПРИ Trend Indicator Value [↑](#footnote-ref-43)
44. SIPRI Year Book 2016. Armaments, disarmaments and international security // В пер. Т.Б. Аничкина, Е.Н. Брохович и др. – М. ИМЭМО РАН. – 2016. c. 221 [↑](#footnote-ref-44)
45. UN Arms embargo on Libya. SIPRI. URL: <https://www.sipri.org/databases/embargoes/un_arms_embargoes/libya/libya_2011> (дата обращения: 16.03.2018). [↑](#footnote-ref-45)
46. UN reports numerous Libya arms embargo violations on both sides of the conflict. URL: <https://www.libyaherald.com/2017/06/12/un-reports-numerous-libya-arms-embargo-violations-on-both-conflicting-sides/> (дата обращения: 26.03.2018). [↑](#footnote-ref-46)
47. UAE breaches UN embargo with gunship exports to Haftar. URL: <http://www.middleeasteye.net/news/uae-breaches-arms-embargo-with-gunships-exports-to-haftar-libya-United-Nations-tripoli-1015984120> (дата обращения: 24.03.2018). [↑](#footnote-ref-47)
48. Italy police arrest three suspected of running arms trafficking ring. URL: <https://www.reuters.com/article/us-italy-arms-idUSKBN15F1L4> (дата обращения 3.03.2018). [↑](#footnote-ref-48)
49. Algeria cancels arms deal with Russia. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2017/12/237473/algeria-russia-polisario-western-sahara/> (дата обращения: 8.03.2018). [↑](#footnote-ref-49)
50. Trends in international arms transfers, 2016. SIPRI. URL: <https://www.sipri.org/sites/default/files/Trends-in-international-arms-transfers-2016.pdf> (дата обращения: 14.03.2018). [↑](#footnote-ref-50)
51. Egypt launches military operation in Sinai, Nile Delta. URL: <https://www.aljazeera.com/news/2018/02/egypt-launches-military-operation-sinai-nile-delta-180209064926285.html> (дата обращения: 7.03.2018). [↑](#footnote-ref-51)
52. Ситуация в Алжире: июль 2017 г. Институт Ближнего Востока. URL: <http://www.iimes.ru/?p=37031> (дата обращения: 24.04.2018). [↑](#footnote-ref-52)
53. SIPRI Year Book 2016. Armaments, disarmaments and international security // В пер. Т.Б. Аничкина, Е.Н. Брохович и др. – М. ИМЭМО РАН. – 2016. c. 169.ах позволят получать вид на жите. Interntional Monetary Fundvention. , научной, медицинской сферах позволят получать вид на житеах позволят получать вид на жите. Interntional Monetary Fundvention. , научной, медицинской сферах позволят получать вид на жите [↑](#footnote-ref-53)
54. Там же, с. 616. [↑](#footnote-ref-54)
55. Там же, с. 625. [↑](#footnote-ref-55)
56. Там же, с. 628. [↑](#footnote-ref-56)
57. Trends in international arms transfers, 2016. SIPRI. URL: <https://www.sipri.org/sites/default/files/Trends-in-international-arms-transfers-2016.pdf> (дата обращения: 14.03.2018). [↑](#footnote-ref-57)
58. По классификация СИПРИ Судан относится к странам субсахарской Африки. [↑](#footnote-ref-58)
59. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. p. 359. [↑](#footnote-ref-59)
60. SIPRI Arms Transfers Database. Stockholm Peace Research Institute (official site). URL: <https://www.sipri.org/databases/armstransfers> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-60)
61. Алжир приобретет у России еще две подлодки. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/674444> (дата обращения: 18.03.2018). [↑](#footnote-ref-61)
62. Le BMPT-72 en Algérie début 2018. URL: <https://www.menadefense.net/algerie/bmpt-72-algerie-debut-2018/> (дата обращения: 16.03.2018). [↑](#footnote-ref-62)
63. «Рейнметаллу» разрешили построить завод по производству бронетехники в Алжире. URL: <http://arafnews.ru/news/rejnmetallu-razreshili-postroit-zavod-po-proizvodstvu-bronetehniki-v-alzhire.html> (дата обращения: 15.03.2018). [↑](#footnote-ref-63)
64. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. p. 358. [↑](#footnote-ref-64)
65. Arms sales in the Middle East: trends and analytical perspectives for U.S. policy / Clayton Thomas // Congressional Research Service. – 2017. URL: <https://fas.org/sgp/crs/mideast/R44984.pdf>. p.10. [↑](#footnote-ref-65)
66. Ежегодник ЦАМТО – 2017. Глава 4. URL: <http://www.armstrade.org/files/yearly_2017_5_1.pdf>. c. 539. [↑](#footnote-ref-66)
67. SIPRI Arms Transfers Database : 50 top importers (TIV). Stockholm Peace Research Institute (official site). URL: <https://www.sipri.org/databases/armstransfers> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-67)
68. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. p. 372. [↑](#footnote-ref-68)
69. Египет купил у России 50 вертолетов Ка-52 для «Мистралей». URL: <http://www.forbes.ru/news/300847-egipet-kupil-u-rossii-50-vertoletov-ka-52-dlya-mistralei> (дата обращения: 16.03.2018). [↑](#footnote-ref-69)
70. Conventional arms transfers to developing nations, 2008 – 2015 / Catherine A. Theohary // Congressional Research Service. – 2016. URL: <https://fas.org/sgp/crs/weapons/R44716.pdf> (дата обращения: 17.02.2018). [↑](#footnote-ref-70)
71. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. p. 394. [↑](#footnote-ref-71)
72. Там же, с. 556. [↑](#footnote-ref-72)
73. SIPRI Arms Transfers Database. Stockholm Peace Research Institute (official site). URL: <https://www.sipri.org/databases/armstransfers> (дата обращения: 29.04.2018).

    [↑](#footnote-ref-73)
74. SKY Dragon 50 medium-range surface-to-air missile system. URL: <https://exoatmospheric.wordpress.com/2018/02/01/sky-dragon-50-medium-range-surface-to-air-missile-system/> (дата обращения: 18.02.2018). [↑](#footnote-ref-74)
75. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. [↑](#footnote-ref-75)
76. Аль-Каида в странах Исламского Магриба (АКИМ) обладает в Тунисе развитой сетью ячеек. [↑](#footnote-ref-76)
77. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. p. 408. [↑](#footnote-ref-77)
78. Там же. [↑](#footnote-ref-78)
79. UK Armed Forces help Tunisian forces fight violent extremism. URL: <https://www.gov.uk/government/news/uk-armed-forces-help-tunisian-forces-fight-violent-extremism> (дата обращения: 27.03.2018). [↑](#footnote-ref-79)
80. Conventional arms transfers to developing nations, 2008 – 2015 / Catherine A. Theohary // Congressional Research Service. – 2016. URL: <https://fas.org/sgp/crs/weapons/R44716.pdf> (дата обращения: 17.02.2018). [↑](#footnote-ref-80)
81. A former CIA asset has become a U.S. headache in Libya. URL: <https://www.washingtonpost.com/world/national-security/a-former-cia-asset-has-become-a-us-headache-in-libya/2016/08/17/a766e392-54c6-11e6-bbf5-957ad17b4385_story.html?noredirect=on&utm_term=.daedb0b93b6c> (дата обращения: 20.02.2018). [↑](#footnote-ref-81)
82. Weapons for sale on Facebook in Libya. URL: <http://www.bbc.com/news/world-africa-35980338> (дата обращения: 17.03.2018). [↑](#footnote-ref-82)
83. Investigating cross-border weapon transfers in the Sahel // Conflict Armaments Research. – London. – 2016. [↑](#footnote-ref-83)
84. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. p. 392. [↑](#footnote-ref-84)
85. SIPRI Year Book 2016. Armaments, disarmaments and international security // В пер. Т.Б. Аничкина, Е.Н. Брохович и др. – М. ИМЭМО РАН. – 2016. – с. 214. [↑](#footnote-ref-85)
86. CIA World Factbook : Sudan. URL: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/> (дата обращения: 25.04.2018). [↑](#footnote-ref-86)
87. U.S. releases list of worst human rights abuses. URL: <http://www.nbcnews.com/id/17485554/ns/world_news-africa/t/us-releases-list-worst-human-rights-abuses/#.WwKtxy87GRt> (дата обращения: 4.03.2018). [↑](#footnote-ref-87)
88. SIPRI Year Book 2016. Armaments, disarmaments and international security // В пер. Т.Б. Аничкина, Е.Н. Брохович и др. – М. ИМЭМО РАН. – 2016. – c. 627. [↑](#footnote-ref-88)
89. African Standby Forces. URL: <https://en.wikipedia.org/wiki/African_Standby_Force> (дата обращения: 17.04.2018). [↑](#footnote-ref-89)
90. The Egyptian arms industry. A research paper // CIA, Directorate of intelligence. URL: <https://www.cia.gov/library/readingroom/docs/CIA-RDP06T00412R000504730001-1.pdf> (дата обращения: 27.04.2018). [↑](#footnote-ref-90)
91. Defense industries in Arab states: players and strategies / Florence Gaub, Zoe Stanley-Lockman // EU, Institute for security studies. – 2017. c. 33. [↑](#footnote-ref-91)
92. Там же, с.36 [↑](#footnote-ref-92)
93. From war room to boardroom. Military firms flourish in Sisi’s Egypt. URL: <https://www.reuters.com/investigates/special-report/egypt-economy-military/> (дата обращения: 20.03.2018). [↑](#footnote-ref-93)
94. The armed forces announce the organization of the EDEX-18. URL: <http://www.mod.gov.eg/ModWebSite/NewsDetails.aspx?id=30021> (дата обращения: 13.03.2018). [↑](#footnote-ref-94)
95. The Military Industry Corporation (MIC). Small Arms Survey. URL: <http://www.smallarmssurveysudan.org/fileadmin/docs/facts-figures/sudan/HSBA-MIC-Open-Source-Review-2014.pdf> (дата обращения: 29.04.2018). [↑](#footnote-ref-95)
96. Sudan’s Military Industry Corporation display at the 2015 IDEX convention. Small Arms Survey. URL: <http://www.smallarmssurveysudan.org/fileadmin/docs/facts-figures/sudan/HSBA-IDEX-2015.pdf> (дата обращения: 16.04.2018). [↑](#footnote-ref-96)
97. Sudan is arming Africa and no one cares. URL: <https://warisboring.com/sudan-is-arming-africa-and-no-one-cares/> (дата обращения: 18.03.2018). [↑](#footnote-ref-97)
98. Military vehicles manufacturing in Algerian Constantine. URL: <http://defence-blog.com/army/military-vehicles-manufacturing-in-algerian-constantine.html> (дата обращения: 25.03.2018). [↑](#footnote-ref-98)
99. Algeria to beef up defense with Leonardo helicopter deal. URL: <https://www.defensenews.com/air/2016/08/19/algeria-to-beef-up-defense-with-leonardo-helicopter-deal/> (дата обращения: 13.04.2018). [↑](#footnote-ref-99)
100. Saudi Arabia to provide $22 billion to Morocco’s military industry. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2016/01/176944/saudi-arabia-to-provide-22-billion-to-moroccos-military-industry/> (дата обращения: 12.03.2018). [↑](#footnote-ref-100)
101. Morocco to establish military plant with Belgian and British companies. URL: <https://www.moroccoworldnews.com/2016/08/194970/morocco-establish-military-plant-belgian-british-companies/> (дата обращения: 19.03.2018). [↑](#footnote-ref-101)
102. The military balance 2017. The annual assessment of global military capabilities and defence economics. // The International Institute of Strategic Studies (IISS). – Routledge. – 2017. – p.393. [↑](#footnote-ref-102)